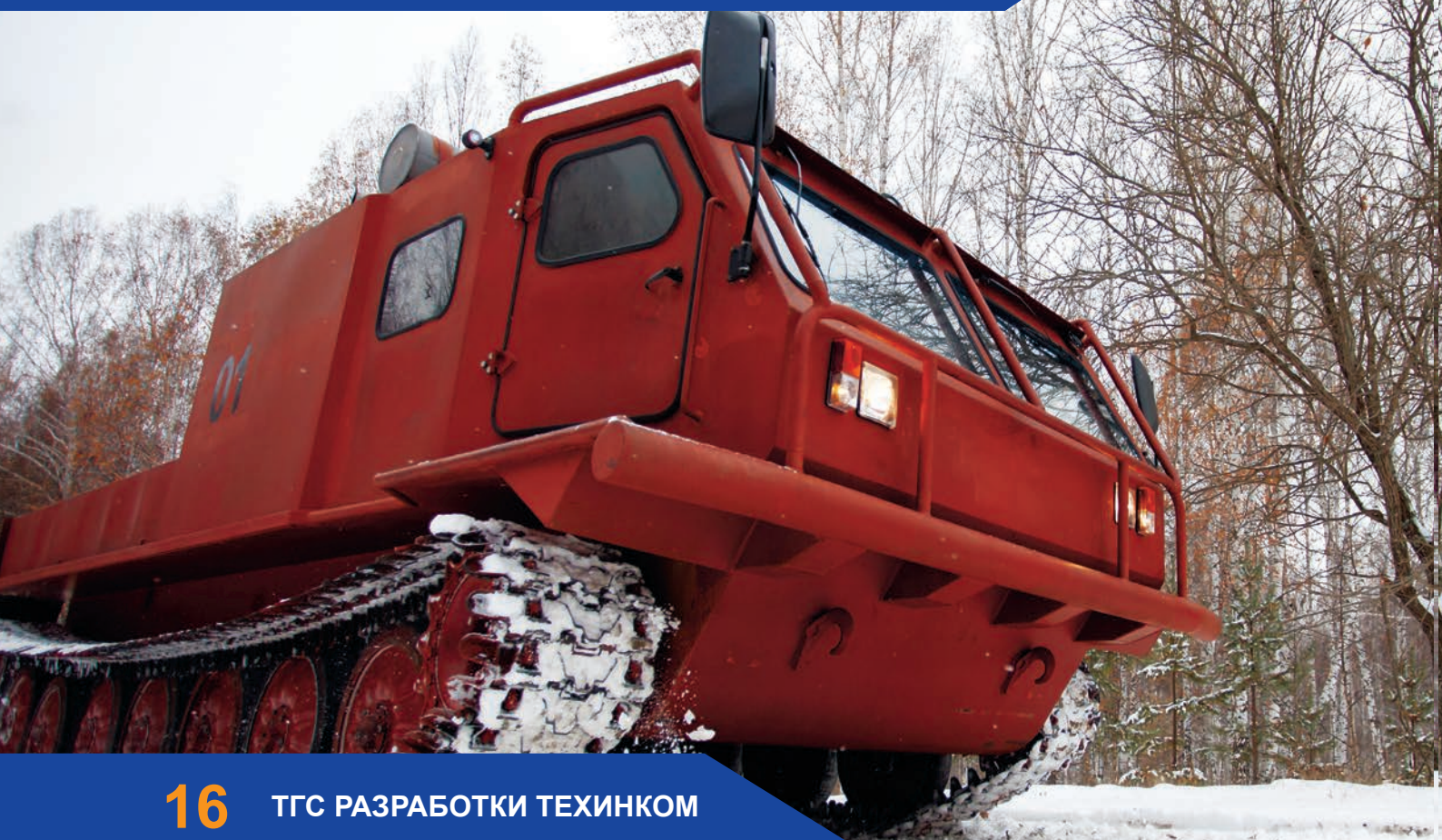


ТЕХИНКОМ

ТЕХНИКА • ИНВЕСТИЦИИ • КОММЕРЦИЯ

8 КАМАЗ ЗА 10 МЕСЯЦЕВ УВЕЛИЧИЛ ДОЛЮ
НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ГРУЗОВИКОВ

12 LADA 2017 ГОДА ЗАРЯЖЕНО АДРЕНАЛИНОМ!



16 ТГС РАЗРАБОТКИ ТЕХИНКОМ

21 ISUZU ЗАПУСТИТ ПРОИЗВОДСТВО
ТЯЖЕЛЫХ ГРУЗОВИКОВ В РОССИИ

28 5-ЛЕТНИЙ ЮБИЛЕЙ LADA ТЕХИНКОМ



СЛОВО РУКОВОДСТВА

АВТОРЫНОК

Электробус КАМАЗ признан лучшим среди российских автобусов.....	4
Господдержка российского автопрома будет продолжена в 2017 году.....	4
КАМАЗ И РОСНЕФТЬ будут сотрудничать в области нефтепродуктообеспечения	6
Программа обновления автопарка сохранится в первой половине 2017 года.....	7
КАМАЗ за 10 месяцев увеличил долю на российском рынке грузовиков	8
В России продан 15-тысячный кроссовер Hyundai Creta	9
LADA Vesta 1,8 с механической трансмиссией может появиться у дилеров в январе	9

БРЕНДЫ

Посол Франции в России посетил АВТОВАЗ	10
LADA Vesta получила международную премию за лучший дизайн	10
КАМАЗ поставит на Кубу более 2,4 тысячи единиц автотехники	11
КАМАЗ-5490 демонстрирует рост продаж.....	11
Lada 2017 года заряжено адреналином!.....	12

ГЛАВНАЯ ТЕМА

ТГС разработки ТЕХИНКОМ	16
-------------------------------	----

КОММЕРЧЕСКИЙ ТРАНСПОРТ

Ульяновский автомобильный завод отмечает 75-летний юбилей	20
«Группа ГАЗ» поставила Нижегородской области 43 школьных автобуса	21
Isuzu запустит производство тяжелых грузовиков в России	21
Автомобили УАЗ на Vietnam International Motor Show 2016	22
Новые автобусы «Группы ГАЗ» стали лауреатами конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России».....	23

ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

Участок хорды от Ярославского до Дмитровского шоссе начнут строить в следующем году	24
Из микрорайона Кожухово построят выезд на федеральную трассу Москва - Ногинск - Казань	24
Крупные развязки и хорды в Москве достроят к 2020 году.....	25
Строительство Северо-Западной хорды завершится в 2018 году	27
Трасса «Таврида» в Крыму: полноценная четырехполосная магистраль.	28

МЕРОПРИЯТИЯ

5-летний юбилей LADA ТЕХИНКОМ	28
Запуск сайта DY.....	32

СТРОИТЕЛЬСТВО

Собянин рассказал о масштабном строительстве зданий для ОВД в Москве	32
Деньги от платных парковок направили на благоустройство улиц	32
Возле парка развлечений «Остров мечты» построят мост для пешеходов и автомобилистов ...	33
ГК ПИК приобрёл технологию 3D-печати жилых домов	33
В московский ДСК-1 вдохнут новую жизнь	34
Университетский городок МГУ начнут строить в 2017 году.....	35
Мост через Волгу построят в Дубне.....	36
Подмосковье лидирует по вводу жилья	36

ЭНЕРГЕТИКА

Финансирование программы энергоэффективности в России урезали на 40%	37
--	----

ИНТЕРВЬЮ

Интервью А.А. Солодушенкова	38
-----------------------------------	----

ЮРИДИЧЕСКАЯ СТРАНИЧКА

Участника госзакупок могут ограничить в выборе документов для обоснования демпинговой цены	46
---	----



Андрей Рогожкин
Генеральный директор
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

Подходит к концу 2016 год. Обычно принято подводить итоги, и мы вынуждены признать, что уходящий год для нас во всех отношениях был непростым. Несмотря на постепенную адаптацию экономики страны к новым условиям, процесс этот весьма непростой и длительный, особенно принимая во внимание внешнеэкономическое и внешнеполитическое давление на экономику нашей страны извне. Это в равной степени относится и к сегменту легкового, коммерческого транспорта и специальной техники. Стоит отметить, что наметились точки роста экономики — такие как сельское хозяйство, ВПК и крупные инфраструктурные и социальные проекты, которые как драйверы должны помочь экономике быстрее пройти процесс адаптации и перейти к положительному тренду.

Говоря о компании ТЕХИНКОМ, я особо хочу отметить, что в уходящем году мы сделали несколько значительных шагов в направлении расширения своей бизнес-деятельности. Первое — это несомненно заключение эксклюзивного дистрибьюторского соглашения с южнокорейским производителем DY Corporation на поставку крано-манипуляторных установок DY в РФ. Сейчас мы активно развиваем дилерскую сеть, в том числе и по оказанию услуг сервиса и продаже запасных частей. Вторым крупным событием стало открытие дилерского центра ТЕХИНКОМ-Питер в городе Санкт-Петербург. Основными направлениями деятельности этого ДЦ являются продажи и техническое обслуживание автомобилей КАМАЗ и ISUZU. Это один из крупнейших торгово-сервисных центров СЗФО.

В наступающем 2017 году мы будем активно развивать упомянутые мною направления и проекты, с точки зрения повышения качества оказываемых услуг, не забывая при этом, что все, что мы делаем — мы делаем для наших клиентов и партнеров.



Алексей Солодушенков
Исполнительный директор
АО «МРО «ТЕХИНКОМ»

Несмотря на то, что 2016 год был непростым, и рынок коммерческой и специальной техники испытывает сильный спад, мы все-таки хотим отметить успехи в некоторых направлениях нашей деятельности и немного рассказать о планах на будущий год.

Традиционно в сегменте коммерческого транспорта компания ТЕХИНКОМ занимает сильные позиции в сфере корпоративных закупок, там, где продажи осуществляются на тендерной основе по 44 и 213 ФЗ. И в этой связи в следующем году мы больше сфокусируемся на традиционных для нас направлениях, таких как КАМАЗ, Русские автобусы, УАЗ и ряде других. В будущем году мы планируем выпустить автогидроподъемники с высотой подъема 18 и 22 метра на шасси ГАЗ-3309 и ГАЗель Next, разработка и сборка которых находится на финальной стадии. Также на финальном этапе находится изготовление прототипа тягача гусеничного специального (ТГС), уже прошли его ходовые испытания, о чем вы сможете прочитать в этом номере журнала. Мы также имеем амбициозные планы на 2017 год по расширению своего присутствия в сегменте легковых автомобилей LADA в московском регионе и планируем нарастить свое присутствие до 30-35% рынка. Этому будет способствовать открытый в июне 2016 года 4-й автосалон ТЕХИНКОМ на Щелковском шоссе, который воплощает в себе все инновационные идеи завода АВТОВАЗ и компании ТЕХИНКОМ. Таким образом, мы закрыли последний неохваченный сегмент Москвы — северо-восток.

В следующем году мы сосредоточимся на развитии уже приобретенных компетенций, и удержании завоеванных позиций, но это не означает что мы остановим поиск новых перспективных направлений деятельности, т.к. экономический кризис всегда открывает новые возможности, особенно на волне импортозамещения.

Электробус КАМАЗ признан лучшим среди российских автобусов

Электробус КАМАЗ-6282 второго поколения получил кубок «Лучший отечественный автобус» в рамках выставки «Bus World Russia-2016».

На выставке «Bus World Russia-2016» КАМАЗ (входит в Госкорпорацию Ростех) представил че-



тыре экспоната, но наибольший интерес посетителей вызвал электробус второго поколения КАМАЗ-6282 с новым интерьером. Он получил кубок «Лучший отечественный автобус выставки».

Автобус является продуктом совместного производства ПАО «КАМАЗ» и инженеринговой компании Drive Electro. Разработчики применили современные компоненты тягового электрооборудования, в том числе электропортальный мост и литий-титанатные аккумуляторные батареи со сроком службы 10 лет. Заряжается электробус от станций ультрабыстрой подзарядки с помощью полупантографов.

Общая пассажироместимость электробуса – 85 человек с учётом 24 мест для сидения. Кстати, электробус в рамках опытной эксплуатации в течение месяца будет перевозить москвичей по маршруту «м. Славянский бульвар – инновационный город «Сколково».

Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 10 ноября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/elektrobus_kamaz_priznan_luchshim_sredi_rossiyskikh_avtobusov/

Господдержка российского автопрома будет продолжена в 2017 году

Президент РФ Владимир Путин обещает, что государственная поддержка российской автомобильной промышленности будет продолжена и в 2017 году. «Поддержка будет. Я сейчас просто боюсь забегать вперед, называть конкретные цифры, способы, но она будет», — сказал глава государства, которого цитирует агентство Финмаркет. Он заявил, что меры поддержки автопрома обсуждались, в том числе, с главой Минпромторга РФ Денисом Мантуровым.

Между тем президент России заявил, что программа утилизации старых автомобилей продолжит действовать. «Программа утилизации существует, действует. Она будет продолжена. Я не вижу оснований ее прекращать», — сказал В.Путин. «Мы думали настойчиво над этим, имея в виду ограничения ВТО. Вопросы экологического характера решать никто не запрещает. Мы предъявляем требования к тому, чтобы утилизация была своевременной, правильно промышленно организована», — добавил президент.

Глава государства отметил, что утилизация стимулирует целую отрасль производства. «Кроме того, это поддержка автопроизводителей, которые производят новую технику, чтобы не завозился всякий хлам по бросовым ценам», — заявил президент, подчеркнув, что программа касается российских и иностранных компаний.

По словам В.Путина, без программы господдержки в 2016 году рынок российской автомобильной промышленности упал бы на 30-40%. «В этом году общий объем поддержки автопрома составил 65 миллиардов рублей. Если бы этой поддержки не было, у нас было бы сокращение рынка на 30-40%. Нам удалось не только сохранить сегмент в сфере производства легковых автомобилей, но немного увеличились продажи грузовиков и автобусов. Это наша общая победа», — сказал В.Путин.

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 14 ноября 2016

<https://www.autostat.ru/news/28023>



Праздники продолжаются!

Привлекательные условия
на автомобили Hyundai Solaris
в новом 2017 году!



АКРОС
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР HYUNDAI

Москва, ул. Ак. Королёва, д. 13
8 (495) 223-23-35

 **HYUNDAI**

КАМАЗ и РОСНЕФТЬ будут сотрудничать с области нефтепродуктообеспечения

ПАО «КАМАЗ» (входит в Госкорпорацию Ростех) и ПАО «НК «Роснефть» заключили соглашение о партнёрстве в области нефтепродуктообеспечения.

Соглашение предусматривает сотрудничество сторон в области разработки, испытания и внедрения смазочных материалов и нефтепродуктов на производственных мощностях КАМАЗа. Поставки нефтепродуктов могут быть осуществлены ООО «РН-Смазочные материалы», специализированным дочерним обществом Роснефти.

Стороны договорились о создании и развитии программ импортозамещения, разработке карт применения смазочных материалов на промышленном оборудовании, а также о сотрудничестве в сфере обучения и технического консультирования персонала, создания научно-технических советов и экспертных групп. Объединение усилий ведущего российского производителя грузовых автомобилей и крупнейшей нефтегазовой компании будет способствовать эффективному развитию российской экономики, повышению конкурентоспособности отечественного производства, уменьшению зависимости от импортных смазочных материалов.



РОСНЕФТЬ

Взаимодействие в области нефтепродуктообеспечения – новый этап в развитии долгосрочного партнёрства ПАО «КАМАЗ» и ПАО «НК «Роснефть». Ранее компании заключили соглашение о сотрудничестве в области реализации мероприятий по расширению использования газомоторного топлива, а также стратегический контракт на приобретение транспортных средств для нужд НК «Роснефть». В качестве первого этапа соглашения предусмотрена поставка более 2000 единиц техники в период 2016-2018 гг.



Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 9 ноября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_i_rosneft_budut_sotrudnichat_v_oblasti_nefteproduktoobespecheniya/

Программа обновления автопарка сохранится в первой половине 2017 года

Минпромторг планирует сохранить программы утилизации и trade-in в первой половине 2017 года, как минимум в I квартале, наряду с новыми мерами поддержки: программами «Первый автомобиль», «Автомобиль для многодетной семьи», «Русский тягач» и т.д. Об этом сообщил министр промышленности и торговли Денис Мантуров, добавив, что размер поддержки на следующий год (планировалось более 60 млрд рублей) и ее формат почти согласованы. Ранее чиновники говорили, что в 2017 году могут продолжить программы льготного автолизинга и автокредитования, субсидирование закупки газомоторной техники, поддержку экспорта автомобилей и автокомпонентов и прочее.

Как пишет газета «Ведомости», с помощью господдержки правительство хочет как минимум остановить падение рынка. Он сокращается с 2013 года и за это время сузился вдвое, автозаводы в среднем загружены на 40%. Программа обновления автопарка – основная мера (для нее требуется более 22 млрд рублей). Она позволяет получить скидку на новый автомобиль в обмен на сдачу старой машины в утилизацию или по схеме

trade-in. Государство субсидирует скидку автопроизводителям (40 – 50 тыс. рублей в легковом сегменте в зависимости от схемы продажи). В 2017 году эту программу могут заменить несколько узкосегментированных, скидка по которым предоставляется без использования схем утилизации и trade-in. Это позволило бы привлечь новых покупателей: утилизация уже не дает такого эффекта, как раньше, – кто хотел, избавились от автохлама, а trade-in усиливает конкуренцию подержанных машин с новыми, говорит сотрудник одного из автоконцернов. По его мнению, продолжение программы обновления парка в начале 2017 года, скорее всего, будет переходным этапом.

Переход к новой системе выгоден отечественным маркам бюджетного и среднего ценовых сегментов (LADA и УАЗ), говорит сотрудник другого автоконцерна. Для легковых машин предполагалось установить ограничение по цене – около 800 тыс. рублей, что отсекло бы от программ значительную часть иномарок, поясняет он. В среднем иномарки дороже отечественных автомобилей почти втрое – 1,58 млн рублей, по данным агентства АВТОСТАТ. Как минимум в трех из шести новых программ может появиться ограничение по стоимости, сообщало и Reuters со ссылкой на письмо замминистра промышленности и торговли Александра Морозова.

«Мы за любые формы господдержки, – говорит представитель KIA. – Сохранение программы обновления автопарка – это отличные новости, поскольку эта программа (особенно trade-in) обеспечивает 20–25% продаж нашего бестселлера KIA Rio». Renault считает инициативы правительства по поддержке отрасли важным фактором для развития рынка, говорит представитель компании.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 28 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/28172>



ЧЕТРА

Сделано в
РОССИИ

МКСМ 800А

ЕК ТЕХИНКОМ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР ОАО «ЧЕТРА-ПМ»

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ТЕХНИКИ
ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛера ОАО «ЧЕТРА-ПРОМЫШЛЕННЫЕ МАШИНЫ»

☎ (495) 974-37-47 | 🌐 www.mroteh.ru

КАМАЗ за 10 месяцев увеличил долю на российском рынке грузовиков

КАМАЗ по итогам десяти месяцев 2016 года укрепил свои позиции и занял 58% российского рынка грузовых автомобилей полной массой 14 — 40 тонн. Таким образом, доля компании увеличилась на 9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. На этом фоне зафиксировано падение спроса на продукцию конкурентов: снизились продажи продукции некоторых представителей российского грузового автопрома и стран СНГ. Доля иномарок на российском рынке грузовиков по сравнению с тем же периодом прошлого года также сократилась с 33 до 27%, сообщает пресс-служба КАМАЗа.

Как отметил заместитель генерального директора КАМАЗа по продажам и сервису Сергей Афанасьев, в частности, хорошая динамика отмечена на рынке полноприводных грузовиков — в прошлом году доля КАМАЗа составляла 69%, сейчас — 74%. В сегментах самосвалов и седельных тягачей также положительная тенденция: прирост составил от 7,6% до 14,5%, в зависимости от категории.

При этом рекорд продаж зафиксирован на рынке магистральных тягачей, где КАМАЗ увели-

чил долю с 11% до 29%. Здесь компания представлена флагманом нового модельного ряда — автомобилем КАМАЗ-5490. Модель пользуется большой популярностью у транспортных компаний и за счёт отличных технических характеристик успешно конкурирует с иномарками.

До конца года на КАМАЗе запланированы поставки крупных партий продукции ряду клиентов. В числе крупнейших заказчиков — городские коммунальные службы Москвы, сеть X5 Retail Group, транспортные компании «ТЭМПО-Логистик», «ИТЭКО», «Лидер-Транс», а также корпоративные клиенты «Газпром» и «НК «Роснефть».

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, по итогам десяти месяцев 2016 года КАМАЗ реализовал более 25 тысяч грузовых автомобилей, что на 22% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Всего до конца текущего года планируется реализовать 34 тысячи автомобилей (+7% к бизнес-плану).

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 15 ноября 2016

<https://www.autostat.ru/news/28039>



В России продан 15-тысячный кроссовер Hyundai Creta

Компания «Хендэ Мотор СНГ» реализовала 15-тысячный кроссовер Hyundai Creta с момента выхода модели на рынок в августе этого года. Автомобиль, который производится на российском заводе Hyundai в Санкт-Петербурге, сразу же уверенно вошел в список бестселлеров компании, сообщает пресс-служба «Хендэ Мотор СНГ».

Как отмечается, результаты длительного испытания Hyundai Creta помогли составить оптимальные комплектации для новой модели: так, например, был дополнительно установлен обогрев форсунок омывателя и лобового стекла, а также



увеличен объем бачка омывателя. Стоимость Hyundai Creta в комплектации Start с двигателем 1,6 л мощностью 123 л.с. с передним приводом и шестиступенчатой механической коробкой передач начинается от 749900 рублей.

Модель может быть оборудована шестью подушками безопасности: двумя фронтальными и двумя боковыми для водителя и пассажиров, а также шторками безопасности с каждой стороны. Во все комплектации стандартно входит система курсовой устойчивости на дорогах (ESC) и система контроля давления в шинах (TPMS). Кроме того, Creta оснащается системой Эра-Глонасс.

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, новый компактный кроссовер Hyundai Creta с момента начала продаж захватил лидерство среди моделей SUV на российском рынке, становясь бестселлером сегмента в августе-октябре текущего года.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 16 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/28059>

LADA Vesta 1,8 с механической трансмиссией может появиться у дилеров в январе

Седан LADA Vesta с 1,8-литровым мотором и механической коробкой передач может появиться у дилеров в январе 2017 года. Об этом изданию «АвтоСреда» рассказал один из дилеров АВТОВАЗа. «Мы уже заказали такие машины, но их поставка ожидается в январе 2017 года», — сообщил сотрудник дилерского предприятия. Кроме этого, по информации собеседника, завод LADA Ижевск, где производится сборка Vesta, сейчас очень сильно загружен и не всегда оперативно справляется с заказами дилеров.

Разгон 1,8-литровой «Весты» с МКПП до 100 км/час занимает 10,2 секунды, максимальная скорость — 188 км/час. Расход топлива в смешанном режиме составляет 7,4 литра на 100 км пути. Как сообщалось ранее, LADA Vesta с 1,8-литровым мотором будет оснащаться российской «механикой», в отличие от LADA XRAY, который в модификациях с аналогичным двигателем комплектуется МКПП разработки Renault.

Напомним, LADA Vesta со 122-сильным мотором с конца октября уже поставляется в дилерские центры, но пока такие машины доступны только с роботизированной коробкой передач

(AMT). Стоимость такой LADA Vesta в комплектации Comfort — от 632 тысяч рублей.

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, по итогам десяти месяцев 2016 года продажи седана LADA Vesta составили 42499 автомобилей, что обеспечило флагманской модели АВТОВАЗа четвертое место среди бестселлеров российского авторынка.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 18 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/28076>



Посол Франции в России посетил АВТОВАЗ

Сегодня Тольятти с рабочим визитом посетил Чрезвычайный и Полномочный Посол Франции в России Жан-Морис Рипер. В программе пребывания основное время было отведено посещению ПАО «АВТОВАЗ», входящего в Альянс Renault-Nissan.

Гости в сопровождении Президента автозавода Николя Мора ознакомились с технологическими процессами производства двигателей и сборки автомобилей на платформе В0, на которой наравне с LADA производятся французские Renault и японские Nissan. Затем делегация посетила дизайн-центр АВТОВАЗа, где был организован тест-драйв автомобилей LADA, и исторический музей предприятия. После экскурсии состоялась рабочая встреча, в которой приняли участие Николя Мор и Жан-Морис Рипер, другие представители АВТОВАЗа и посольства.

Продолжился визит посещением ООЦ «Школа». На базе учебного учреждения состоялось открытие специального билингвального франко-русского отделения. На открытии образовательного центра г-н Мор, являясь гражданином Франции и Вице-президентом «Альянс Франсез Тольятти», отметил: «Россия, как и Франция, славится высоким уровнем образования. Это особенно важно для Тольятти. Здесь находится автомобильный завод АВТОВАЗ, входящий в состав Альянса



Renault-Nissan. У франкоговорящих выпускников центра будет хорошая возможность после окончания школы и получения технического образования построить успешную карьеру как на нашем предприятии, так и в Альянсе. Знание французского и английского языков может стать весомыми преимуществами кандидатов».

Завершился визит делегации посещением офиса «Альянс Франсез Тольятти», где гости познакомились с деятельностью этой организации.

Источник: www.lada.ru

Опубликовано: 3 ноября 2016

<http://www.lada.ru/press-releases/112229.html>

LADA Vesta получила международную премию за лучший дизайн

Седан LADA Vesta удостоен премии за лучший дизайн на завершившейся в кубинской столице 34-й Международной межотраслевой гаванской выставке-ярмарке FIHAV-2016.

Как рассказал агентству ТАСС Марат Габитов, коммерческий директор компании «Ивекта», специализирующейся на поставках автомобильной техники и запчастей из России и стран СНГ, «к автомобилю проявили большой интерес такие кубинские фирмы, как Taxi Havana, туристические предприятия Transtour и Transgaviota». Габитов считает, что «участие в этой выставке позволит вернуться автомобилям АВТОВАЗа на остров».

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, LADA Vesta создана на абсолютно новой платформе LADA B/C, разработанной инженерами АВТОВАЗа при участии специалистов Альянса Renault-Nissan. Впервые в истории LADA от демонстрации концепт-кара до запуска автомобиля в серию прошел один год.

LADA Vesta производится на заводе LADA Ижевск на линии AIMS, на которой также выпускаются автомобили Nissan.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 7 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/27928>



КАМАЗ-5490 демонстрирует рост продаж

Согласно результатам нового исследования «Автостат Инфо», по итогам октября КАМАЗ сохранил позицию лидера российского рынка грузовиков. Впечатляющие результаты показал флагман модельного ряда компании – магистральный тягач КАМАЗ-5490.

По данным аналитиков «Автостат Инфо», рейтинг российского рынка грузовых автомобилей по итогам продаж в октябре 2016 года возглавил КАМАЗ. Компания реализовала 1848 машин, увеличив свой годовой показатель на 7,1%.

Наибольшего успеха компания достигла в сегменте магистральных тягачей – по итогам первых трёх кварталов 2016 года доля КАМАЗа выросла с 11% до 29%. Здесь компания представлена флагманом нового модельного ряда – автомобилем КАМАЗ-5490. Продажи модели в октябре составили 317 единиц, что на 83,2% больше аналогичного периода прошлого года.

По словам генерального директора ПАО «КАМАЗ» Сергея Когогина, модель пользуется большой популярностью у потребителей и успешно конкурирует с иномарками. «Сегодня КАМАЗ-5490 стал лидером магистрального сегмента грузовиков в России, – рассказал Сергей Когогин. – Модель успешно конкурирует с автомобилями ведущих европейских производителей «большой семёрки», как по цене, так и по качеству. Пожалуй, в соотношении цена-качество – сейчас это самое интересное предложение на российском рынке. И покупатели это оценили – цифры продаж говорят сами за себя».

КАМАЗ-5490 соответствует современным экологическим стандартам «Евро-5». Автомобиль спроектирован с учётом российских дорожных и климатических условий, сочетает в себе высокий комфорт и безопасность, с одной стороны, и новые технологии и привлекательный дизайн – с другой.



Источник: www.kamaz.ru

Опубликовано: 18 ноября 2016

http://www.kamaz.ru/press/releases/kamaz_5490_demonstruet_rost_prodazh

КАМАЗ поставит на Кубу более 2,4 тысячи единиц автотехники

КАМАЗ заключил контракт на поставку свыше 2,4 тысячи единиц автотехники на Кубу. Предусмотрены также поставки запасных частей и сервисного оборудования. Поставка осуществляется при участии Российского экспортного центра, обеспечивающего кредитование кубинского потребителя и страхование сделки в рамках российских программ поддержки экспортеров, сообщает пресс-служба КАМАЗа.

Первая партия автотехники поступила в Гавану в конце ноября. К этому времени КАМАЗ направляет группу технических специалистов для оказания поддержки кубинским предприятиям.

Источник: www.autostat.ru

Опубликовано: 16 ноября 2016

<https://www.autostat.ru/news/28048>



Lada 2017 года: заряжено адреналином!

Крупнейший производитель альянса Renault-Nissan в России, ОАО «АВТОВАЗ» встречает новый сезон лучшими моделями за всю историю бренда Lada. Сегодня он представлен 20 моделями и модификациями в классах B, B+, SUV, LCV стоимостью 384-850 тыс. руб. Никогда прежде «Лады» не были столь привлекательны, как сейчас!

Lada XCODE Concept

Гармония сложных форм

Вам нравится увиденное?! То-то же! Но не спешите бежать к ближайшему дилеру: XCODE Concept – пока не серийный, а концептуальный автомобиль. Своего рода глянцевая витрина дизайнерских идей для развития всего модельного ряда Lada.

Стиль элегантного «выскачки» содержит гены дизайна, воплощенные в серийных моделях Vesta и XRAY. Компактные свесы, обтекаемый профиль, легкость линий придают новинке ультрасовременный облик. Высокая подоконная линия и пропорционально подобранные колеса усиливают эффект восприятия XCODE Concept как единого целого.

В полном соответствии философии «Икс» X-образные алюминиевые элементы переднего бампера получили стилистически безупречные очерченные линии, переходящие в фары головного света. Даже горизонтальные планки решетки радиатора представляют собой объемное сплетение X-форм. Вместе они образуют приятную для восприятия структуру двухслойной сетки. По аналогии спроектирована зона нижнего воздухозаборника, одновременно ставшая базой для интегрированной вставки в бампер. В итоге стилисты

придали вертикальной передней части автомобиля выразительную «мимику лица».

Утонченность дизайна экстерьера отражена и в наклоне передних фар, являющихся продолжением решетки радиатора. Внутреннее исполнение светотехники завораживает! Светодиодные секции ближнего и дальнего света снова образуют X-образные формы. Дневные ходовые огни визуально отделены от блока основных фар, а их «реснички» вписаны в рельефный профиль капота. Визуальное родство просматривается и в корме. Здесь задние фонари гармонируют с X-образными формами задних крыльев. Одновременно они как бы продлевают стойку C, выполненную в виде... плавника акулы!

Доминанта литеры X

Никуда не деться от литеры X и на боковинах кузова. Здесь они подчеркивают добавленный объем и усиливают рельеф стальных мускулов. Концептуально изменились и некоторые решения в области эргономики. Например, наружные ручки задних дверей теперь не горизонтальные, а вертикальные. И базируются они не на своем привычном месте, а в черной поверхности дверной рамки.

Адреналиновую суть XCODE Concept выдает активный наклон заднего стекла: намек на то, что автомобиль готов покорять не только каменные джунгли, но и скоростные магистрали. Еще одна подсказка на скрытую прыть концепта — динамичная линия крыши и выделенная задняя стойка. Кто не понял: это бессловесная характеристика модного индивидуального кроссовера в духе современного купе.



Боковая проекция раскрывает увеличенный диаметр колес и более высокий дорожный просвет. Элегантные алюминиевые накладки уравновешивают пропорции концепта, а темный обвес на колесных арках и порогах, дополнительные молдинги в нижней зоне дверей выводят этого модника на вершину автомобильного стиля. Положительные эмоции вызывает и цветовой акцент белой керамики на передних стойках, продольных боковых балках и заднем спойлере. Удачный контраст ярко-желтого кузова с глянцевой черной крышей только усиливает впечатление от новинки.

Взглянув на XCODE Concept сзади, вы увидите характерную для Lada нового десятилетия X-образную графику. Ее создает стекло тыльной двери в форме трапеции, мастерски обрамленное по бокам элегантными фонарями. Завершающим штрихом в облике нового покорителя расстояний служит выразительный задний бампер. Такому дизайну можно только позавидовать и ему наверняка станут подражать!

На гребне прогресса

Грош цена была бы такому концепту, не будь для него прогрессивных технических решений. В этом смысле Lada XCODE Concept на высоте. Для него предусмотрены инновационные активные системы помощи водителю, и среди них: автоматическое экстренное торможение перед препятствием, параллельная и перпендикулярная парковка без управления водителем. Есть возможность дистанционного управления автомобилем и активный круиз-контроль с функцией поддержания заданного безопасного расстояния до впереди идущего транспорта.

Потенциал Lada XCODE Concept выражен и в возможности совершенствования ее платформы. Наряду с моноприводом планируется использование полного привода. Альтернативу «спокойному»

серийному двигателю в будущем составит турбированный мотор для тех, кто любит «погорячее».

В целом Lada XCODE Concept создавалась с перспективой использования новейшей платформы телематики Lada Connect. Она сможет объединять сам автомобиль, информационно-развлекательные и навигационные сервисы, устройства пользователя и системы помощи водителю с управлением в смартфоне через специальное приложение. Интерфейс автомобиля будет объединять цифровую комбинацию приборов и 10-дюймовый экран мультимедийной системы, интегрированной в сервис «Облако Lada Cloud».

До встречи, Lada XCODE Concept: ждем в серийном исполнении!

Lada Vesta SW Cross Concept динамичный «задира»

У большинства автомобилистов термин «универсал» ассоциируется с коммерческим или семейным транспортным средством. Но у специалистов «АВТОВАЗа» свой взгляд на вещи, и яркое подтверждение тому — новинка сезона Lada Vesta SW Cross Concept.

Созданный на базе серийного Lada Vesta, автомобиль получил более выразительную внешность и улучшенные внедорожные характеристики. Здесь также правит бал фирменный вазовский «Икс-стиль». И цветовые решения соответствующие. Например, в темный тон теперь окрашена не только решетка воздухозаборника, но и центральная часть бампера снизу. Визуально это увеличивает размер X-сегмента и придает выразительный контраст с яркой окраской кузова.

Скульптурный образ стильного «задиры» подчеркивают в меру крупные темные накладки под противотуманными фарами. Для нижней накладки на переднем бампере дизайнеры выбрали серебристый цвет, который визуально соединяет хромированные элементы.



Спортивный профиль

Нижний пояс боковин Lada Vesta SW Cross Concept украшен накладками из неокрашенного пластика. Стилистическая псевдонебрежность лишь подчеркивает брутальность универсала и придает ему силу и задор напористой молодости.

По сравнению со стандартной Lada Vesta концептуальная модель получила увеличенный дорожный просвет. Это точно понравится людям, ведущим активный образ жизни и рассматривающим автомобиль еще и как средство дорожных приключений там, где кончается асфальт. Большое удаление кузова от поверхности дороги придает ему дополнительную защиту от повреждений, что тоже высоко ценится.

Привлекательность универсалу придает и покатая крыша. Ее нисходящая линия плавно перетекает в интегрированный спойлер верхней части двери багажника. Силуэт усилен серебристыми релингами, удачно вписавшимися в общий портрет перспективного автомобиля.

Подсмотрено... у природы!

Форма задней стойки Lada Vesta SW Cross Concept напоминает акулий плавник, и неспроста. Дизайнеры почерпнули ряд идей у живой природы. Это помогло им в решении задачи придать универсалу уникальные черты и тем самым закрепить его супердинамичный облик.

Нижняя линия задних стоек параллельна линии задних фонарей, а верхняя скрыта за темными сегментами. Визуально они соединяют боковое и заднее стекла и корректируют зрительное восприятие заднего профиля. Доработка коснулась заднего бампера: он получил нижнюю серебристую накладку. В итоге она смотрится выше и

«воздушнее», а сам облик автомобиля обретает сбалансированные пропорции.

Тема контраста и при этом природной гармонии характерна и для интерьера. Удобные сиденья спортивной формы с обыгранным X-стилем получили оригинальную двухцветную обивку в тон кузова. В передней панели и обивке дверей используется праздничный «апельсиновый» цвет, и это придает позитива. И в целом автомобиль создан для того, чтобы дарить владельцу и окружающим только положительные эмоции!

Lada XRAY Дизайн Стива Маттина

Компактный кроссовер Lada XRAY – шикарный плод сотрудничества альянса Renault-Nissan и АВТОВАЗа, и это уже не концепт! Построенный на глобальной платформе B0, украшенный дизайном Стива Маттина, заряженный высоким уровнем безопасности и комфорта, он может на равных соперничать с иномарками того же класса.

Lada XRAY стала вторым серийным автомобилем из Тольятти, созданным в рамках новой ДНК популярного бренда. Узнаваемость ему придает доминирующая «Икс-графика» с вкраплением композитных элементов декора. Визитная карточка кроссовера — задающие тон эмоциональные рельефные подштамповки боковин. Коронует свежий дизайн обновленная эмблема на решетке радиатора — своего рода знак качества.

Статная посадка кузова обусловлена высоким дорожным просветом в 195 мм. Среди прочего его обеспечивают колеса 15-го или 16-го радиуса. Стараниями дизайнеров у автомобиля короткие свесы кузова (834 мм спереди и 739 мм сзади), что упрощает движение на лесных, проселочных и разбитых гравийных дорогах.



Внутри — второй дом

Lada XRAY отлично сформирована не только снаружи, но и внутри. Интерьер создан по принципу «автомобиль — мой второй дом». За короткой формулировкой стоит современный дизайн, выверенная эргономика, максимальный рационализм. Применение обивки с пакетом вибродемпфирования создает приемлемый акустический комфорт. Все продумано до мелочей и для водителя, и для пассажиров.

Диапазон регулировок передних кресел позволяет удобно устроиться людям разного роста, а на водительском месте есть и корректировка высоты подушки сиденья. К вашим услугам функции обогрева и контроль пристегнутого ремня безопасности.

В интерьере Lada XRAY тщательно продумана каждая деталь. Задние сиденья разделены в пропорции 40/60. Под креслом переднего пассажира находится выдвижной ящик, под полом багажника — съемный ящик. За арками задних колес встроены пластмассовые ниши. К услугам водителя и его спутников охлаждаемый перчаточный ящик, карманы в обивке дверей, подстаканники и прочая полезная мелочевка.

В пассажирском варианте объем багажного отделения составляет 361 л, но уже со сложенными задними сиденьями он увеличивается до 1207 л. Максимально возможное грузовое пространство образуется при сложенных задних и опущенном переднем сиденье — 1514 л. Хорошая кладовка для временного хранения перевозимых вещей и грузов!

Надежен и безопасен

Базовая комплектация Lada XRAY впечатляет! Она вобрала в себя подушки безопасности водителя и переднего пассажира, трехточечные инер-

ционные ремни на каждом месте, подголовники. В электронную систему контроля устойчивости (ESC) интегрированы антиблокировочная система тормозов (ABS), усилитель экстренного торможения (BAS), систем контроля тяги (TCS), распределитель тормозных усилий (EBD), система предотвращения скатывания автомобиля при старте на подъеме (HSA).

Есть функция автоматического включения аварийной сигнализации при экстренном торможении (HWF), автоматическое отпирание дверей при столкновении, система экстренного реагирования при ДТП «ЭРА ГЛОНАСС».

На самом деле Lada XRAY — автомобиль-обманщик. По виду он очень компактный, а в действительности его габаритная длина 4165 мм больше длины «Жигулей»-классики. Колесная база почти в три метра (2592 мм) придает машине хорошую курсовую устойчивость и обеспечивает достойный уровень ездового комфорта. Этому способствует и распределение массы на переднюю и заднюю ось в соотношении 51/49 %.

Этого красавца приводит в движение 1,8-литровый 16-клапанный двигатель Евро-5 (122,4 л.с.; 173 Нм) или 1,6-литровый (106 л.с.; 148 Нм). Крутящий момент на колеса передает автоматизированная механическая трансмиссия с лепестковым переключателем. Она разработана совместно со специалистами немецкой компании ZF, не предусматривает наличие педали сцепления и позволяет двигаться в ручном или полностью автоматическом режиме.

Источник: Мегapolis Тревел
Опубликовано: ноябрь 2016



Тягач гусеничный специальный (ТГС) производства ТЕХИНКОМ

С ноября 2016 года компания ТЕХИНКОМ приступила к производству снегоболотохода на гусеничном ходу под названием (ТГС) среднего класса. Тягач выполнен на основе комплектующих отечественного производства в полном соответствии с программой импортозамещения, широко декларируемой на государственном уровне, и отвечает современным требованиям основных целевых заказчиков.

На сегодняшний день рынок тягачей данного класса на 100% составляют машины из парка бывших в употреблении. Данная техника является восстановленной после глубокой модернизации, так как появляется на рынке после высвобождения из имущества МО РФ в связи с истечением срока хранения и эксплуатации.

Главным отличием разрабатываемого тягача является то, что это изделие произведено по собственной конструкторской документации, изготовлено из нового материала, укомплектовано новыми узлами и агрегатами и имеет сертификат соответствия. Конструкция «лодки» является цельнометаллической, без сварки составных частей. Толщина днища «лодки» составляет 6 мм.

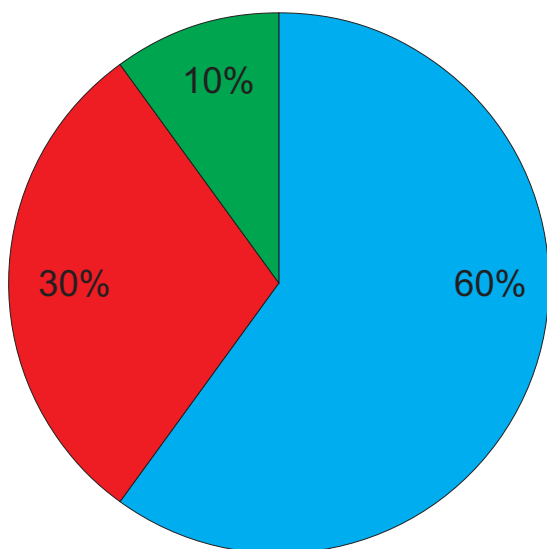
В конструкцию тягача заложена многофункциональность, позволяющая на базе основного изделия производить изделия различного производственного и специального назначения, а также возможность менять его характеристики по техническому заданию заказчика (двигатель, габаритные размеры, толщина листа из которого изготавливается «лодка»).



Опыт длительного производства буровых установок на базе тягача МТЛБ показал негативное отношение лизинговых компаний и компаний, составляющих основу нефтегазодобывающего комплекса, к машинам бывшим в употреблении (в том числе с воинского хранения), независимо от их состояния и глубины переработки.



Основными потребителями всех типов гусеничных транспортеров-тягачей являются предприятия нефтегазового комплекса (более 60%), геологические экспедиции (до 10%), предприятия энергетического комплекса, лесные хозяйства всех районов Крайнего Севера, Сибири и Дальнего Востока, в МЧС, РЖД.



- Предприятия нефтегазового комплекса
- Предприятия энергетического комплекса, МЧС, РЖД
- Геологоразведка

В основе разрабатываемого тягача лежит опыт, накопленный при работе с конверсионной военной техникой МТЛБ. Проанализировав накопленный опыт и выбрав лучшие решения, была разработана новая конструкция тягача, вобравшая в себя весь предыдущий положительный опыт.

3 ноября 2016 года на военном полигоне в городе Екатеринбург прошли успешные ходовые испытания прототипа тягача гусеничного специального (ТГС) с грузовой платформой. В ходе испытаний тягач показал прекрасные ходовые качества, в том числе маневренность и проходимость по пересеченной местности. Комиссия, принимавшая испытания, осталась довольна результатами испытаний.

На базе ТГС возможно изготовление следующих типов машин:

1. Транспортный тягач;
2. Буровая установка;
3. Крано-манипуляторная установка;
4. Топливозаправщик;
5. Вахтовый автобус;
6. Пожарная машина;
7. Передвижная электростанция;
8. Автогидроподъемник;
9. Передвижная насосная станция;
10. Путьпроходчик.

Возможно изготовление гусеничных тягачей под нужды заказчика по индивидуальному техническому заданию.



Назначение и основные характеристики гусеничного тягача

Снаряженная масса, кг	12500
Грузоподъемность, кг	4500
Среднее давление на грунт, кг/см ²	0,23
Максимальная скорость, км/ч	60
Максимальная скорость на плаву, км/ч	4
Количество мест в салоне	8
Количество спальных мест	2
Запас топлива, л.	1000
Запас хода, км.	до 1000
Размер грузовой платформы (LxВxН), мм	3150x1840x2100
Габаритные размеры (LxВxН), мм	7650 x 3150 x 2700



Двигатель	Двигатель ЯМЗ-238 дизельный, V-образный 8-цилиндровый с турбонаддувом. 310 л.с.
Коробка передач	6-ст., механическая, с планетарно-фрикционными механизмами поворота
Управление	Рычажное управление
Преодолеваемый подъем на твердом сухом грунте с полной нагрузкой, °	до 35°
Допускаемый боковой крен на твердом сухом грунте, °	до 25°
Минимальный радиус поворота, м	1,25
Двойное остекление (стеклопакеты) кабины;	
Предпусковой подогреватель двигателя 20ТС-24 Адверс (или Thermo E200) и автономный отопитель салона Планар-4ДМ-24 Адверс (или Webasto AirTop);	Автономный отопитель кабины «Планар» и жидкостный подогреватель двигателя «Теплостар»
Дополнительная термозвукоизоляция;	Да
Поворотная фара-прожектор на крыше.	Да
Дорожный просвет, мм	450



Ульяновский автомобильный завод отмечает 75-летний юбилей



24 ноября 2016 года Ульяновский автомобильный завод, легендарный российский производитель внедорожников, отмечает 75-летие успешной деятельности.

За 75 лет УАЗ выпустил около 5 миллионов автомобилей более 250 модификаций и экспортировал их в 130 стран мира. На сегодняшний день линейка модельного ряда УАЗ насчитывает более 6 моделей и около сотни их модификаций, в том числе флагманские модели УАЗ ПАТРИОТ, УАЗ ПИКАП и легендарный УАЗ ХАНТЕР.

Начало юбилейного 2016 года ознаменовалось для УАЗа возобновлением производства легендарной модели УАЗ ХАНТЕР, обновлением линейки классических грузовых автомобилей, а также запуском интернет-магазина по продаже оригинальных запасных частей и фирменных аксессуаров. Но главным событием года стал выход обновленного внедорожника УАЗ ПАТРИОТ, производство которого стартовало на предприятии в октябре текущего года. Автомобиль стал более комфортным и безопасным, сохранив и преумножив все преимущества легендарного внедорожника, которому по силам добраться до самых труднодоступных уголков нашей страны.

В 2016 году УАЗ представил новый логотип, который унаследовал связь с традициями и историей УАЗ, а также получил современные черты и динамичность в виде лаконичной формы выразительного объемного знака с хромированной фактурой. Для юбилейного года был создан специальный логотип и выбран слоган «75 лет УАЗ. Дух свободы и приключений», полностью раскрывающий чувства людей, которые управляют ульяновскими внедорожниками. Благодаря своим отличительным техническим характеристикам, автомобили УАЗ дарят безграничные возможности для покорения любых маршрутов и получения непередаваемых эмоций от путешествий и приключений. Ведь за 75 лет УАЗ стал

производителем по-настоящему легендарных автомобилей повышенной проходимости, которые считаются незаменимыми как в России, так и во многих странах мира.

Полностью разделяя любовь своих покупателей к приключениям и новым открытиям, УАЗ провел в 2016 году творческий конкурс «75 лет УАЗ. Дух свободы и приключений», который объединил владельцев УАЗ со всей России. В рамках конкурса, главным призом в котором стал обновленный внедорожник УАЗ ПАТРИОТ, участники делились своими эмоциями, присылали видео и рассказывали свои истории.

Еще одним интересным проектом юбилейного года стал туристический портал УАЗ «Гид по России на автомобиле», где в настоящий момент проходит конкурс на «Лучший юбилейный маршрут по России на автомобиле». Портал <http://uaz-travel.ru/> создан, чтобы помогать путешественникам собираться в дорогу, составлять свои маршруты или выбирать готовые, находить единомышленников и обмениваться впечатлениями, следить за интересными событиями в разных городах и планировать совместные поездки.

Чтобы поближе познакомить почитателей УАЗ с историей этой уникальной марки на официальном сайте www.uaz.ru представлена историческая галерея с самыми яркими событиями и неопубликованными ранее историческими фактами из жизни Ульяновского автомобильного завода <http://www.uaz.ru/company/75>. Здесь собраны архивные материалы об уникальных испытаниях автомобилей УАЗ в песках Сахары, на высокогорьях Памира, в мерзлоте Крайнего Севера, а также уникальные истории запуска серийного производства УАЗ-469, разработки таких уникальных машин, как первый дизельный УАЗ, электромобиль УАЗ, Ягуар и еще много интересной информации.

Источник: www.uaz.ru

Опубликовано: 24 ноября 2016

<http://www.uaz.ru/company/news/latest/uaz-otmechaet-75-letnij-yubilej>

Группа ГАЗ поставила Нижегородской области 43 школьных автобуса

Группа ГАЗ поставила министерству образования Нижегородской области партию из 43 автобусов в рамках государственной федеральной программы «Школьный автобус». В составе партии – 38 микроавтобусов «ГАЗель Бизнес» и пять автобусов ПАЗ, сообщает пресс-служба «Группы ГАЗ». Как отмечается, обновление и расширение парка школьных автобусов региона позволит обеспечить безопасный и комфортный трансфер детей, проживающих в сельской местности, до общеобразовательных школ и возвращение их домой после учебы. Всего по государственной федеральной программе Группа ГАЗ поставит в 2016 году более 1600 школьных автобусов в 71 регион России.

Все школьные автобусы производства Группы ГАЗ соответствуют специальным техническим требованиям ГОСТ Р 51160-98. Сиденья оборудованы специальными ремнями безопасности. Автобусы укомплектованы стеллажами для ранцев, дополнительной выдвигающейся ступенькой, кнопками экстренной связи с водителем, наружной и внутренней громкоговорящими установками, встроенным ограничителем скорости до 60 км/ч, устройствами контроля за дверями (машина не тронется при открытых дверях), электроподогревом зеркал заднего обзора и устройством подачи звукового сигнала при движении задним ходом.

Микроавтобус «ГАЗель Бизнес» имеет 11 посадочных мест: десять для детей и одно для взрослого сопровождающего. Дополнительная те-



плошумоизоляция и отопитель обеспечивают комфортную температуру в салоне в холодное время года. Школьный автобус ПАЗ имеет 22 посадочных места: 20 детских и два взрослых, укомплектован цифровым тахографом и абонентским терминалом «Гранит-Навигатор 2.07», оборудован Глонасс. Гарантия на школьные автобусы, поставляемые в рамках федеральной программы, расширена с двух до трех лет.

Как отмечает президент Группы ГАЗ Вадим Сорокин, Группа ГАЗ является лидером в России по производству школьных автобусов и первой из отечественных производителей начала выпускать транспорт, соответствующий всем требованиям по безопасности детских перевозок. Компания производит транспорт для перевозки детей, работающий как на традиционных видах топлива, так и на природном газе.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 21 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/28097>

Isuzu запустит производство тяжелых грузовиков в России

Первая пилотная сборка опытных образцов тяжелых грузовиков Isuzu запланирована на февраль 2017 года, запуск серийного производства – на март 2017 года. Об этом агентству RNS сообщил представитель Исузу Рус, уточнив, что речь идет о грузовиках полной массой от 26 до 33 тонн. По его словам, предварительные заявки на поставку этих машин уже принимаются.

Кроме того, с сентября на заводе в Ульяновске началась сборка полноприводных легких грузовиков NPR, их объем также будет наращиваться, рассказал представитель. До этого Исузу Рус выпускала грузовики средней тяжести (5–18 тонн).

За счет расширения модельного ряда компания планирует удвоить объем выпуска на заводе до 5000 штук в год к 2018 году, подтвердил представитель планы, озвученные компанией ранее. В расширение производства планировалось вложить 150 млн рублей.

Как ранее сообщал АВТОСТАТ, в декабре 2015 года японские Isuzu и Sojitz Corporation выкупили долю Соллерса в совместном предприятии с Isuzu – Соллерс-Исузу.

Источник: www.autostat.ru
Опубликовано: 25 ноября 2016
<https://www.autostat.ru/news/28161>



Автомобили УАЗ на Vietnam International Motor Show 2016

УАЗ принял участие в международном автосалоне Vietnam International Motor Show 2016 (VIMS 2016), который прошел в Хошимине с 26 по 30 октября.

В этом году выставка была организована на территории Saigon Exhibition & Convention Center (SECC) и, по словам организаторов, стала крупнейшей автомобильной выставкой в истории Вьетнама, которую посетили порядка 120 000 человек.

На стенде Ульяновского автозавода были представлены три автомобиля — УАЗ ПАТРИОТ, УАЗ ПИКАП и УАЗ ХАНТЕР. Флагманская модель предприятия — внедорожник УАЗ ПАТРИОТ демонстрировался в комплектации с дизельным двигателем ЗМЗ-51432 с системой впрыска Bosch Common Rail рабочим объемом 2,2л и мощностью 113,5 л.с. Автомобиль цвета зелёный металлик оснащен современной мультимедийной навигационной системой, камерой заднего вида и кондиционером.

УАЗ ПИКАП также был представлен в версии с дизельным двигателем ЗМЗ-51432 в цвете коричневый металлик и комплектации «Классик». Главные отличительные особенности данной модели — это практичность, современный дизайн и широкий выбор комфортных опций, которые позволяют эксплуатировать автомобиль как для активного отдыха, так и для коммерческих целей.

Внедорожник УАЗ ХАНТЕР цвета «Рашмо» (коричнево-серый металлик) с бензиновым двигателем объемом 2,693л мощностью 128 л.с. посетители выставки смогли увидеть в эксклюзивной спецверсии «ТРОФИ». Помимо стандартного оборудования в данной комплектации автомобиль оснащен усиленной защитой рулевых тяг, КПП и раздаточной коробки, которая выполнена из штампованного стального листа толщиной 3 мм. Усиленная защита рулевых тяг из прочных труб круглого сечения диаметром 42 мм позволяет покорять серьезное бездорожье.

Отметим, что партнером ООО «УАЗ» на территории Вьетнама является компания AUTO K, которая представляет сеть официальных дилерских центров по продаже и обслуживанию автомобилей УАЗ.

Андрей Дорофеев, директор по экспорту ООО «УАЗ» отметил: «УАЗ активно развивает экспортное направление, и Вьетнамский рынок является для нас одним из наиболее приоритетных среди стран Юго-Восточной Азии, тем более в этой стране есть долгие исторические связи с брендом УАЗ. В ближайшие годы мы планируем значительно увеличить объем поставок автомобилей в данный регион, в первую очередь за счет роста продаж обновленных моделей УАЗ ПАТРИОТ и

ПИКАП, выпуска адаптированных модификаций машин для региональных требований, а также рассматриваем возможность организации локального производства».

В настоящий момент Ульяновский автозавод поставляет во Вьетнам внедорожники УАЗ ПАТРИОТ, УАЗ ПИКАП, УАЗ ХАНТЕР, а также автомобили коммерческого ряда, которые на протяжении долгих лет пользуются большим интересом и устойчивым спросом в этой стране.



Источник: www.uz.ru

Опубликовано: 2 ноября 2016

<http://www.uz.ru/company/news/latest/vietnam-motor-show-2016>

Новые автобусы Группы ГАЗ стали лауреатами конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России»

Группа ГАЗ, входящая в состав одной из крупнейших в России диверсифицированных промышленных групп «Базовый Элемент», победила в четырех из пяти номинаций конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России–2016». Две первых премии завоевали новые автобусы Ликинского и Павловского автобусных заводов — ГАЗ Kursor и «Вектор NEXT».

Итоги самого престижного конкурса в области производства коммерческого транспорта — «Лучший коммерческий автомобиль года в России» — были подведены в рамках Международного автобусного салона Busworld Russia, который проходил в «Крокус Экспо» с 25 по 27 октября. Новые автобусы Группы ГАЗ, представленные в рамках Busworld Russia-2016, завоевали сразу две награды: автобус «Вектор NEXT» был признан «Маршрутным такси года», автобус ГАЗ Kursor стал лучшим городским автобусом.

Низкопольный автобус среднего класса Kursor предназначен для работы на маршрутах с низким и средним пассажиропотоком и адаптирован для перевозки маломобильных пассажиров. Машина оборудована дизельным двигателем ЯМЗ-530 стандарта «Евро-5», автоматической коробкой передач и рассчитана на транспортировку 75 пассажиров. Благодаря длине в 9,5 м обеспечивается высокая маневренность автобуса, при этом сохраняются все характеристики транспорта большого класса. Экстерьер и интерьер машины спроектированы в соответствии с международными стандартами по комфорту и эргономике. Низкий уровень пола обеспечивает удобную посадку/высадку пассажиров, электронная функция управления пневмоподвеской позволяет приподнять и опустить автобус для преодоления наиболее сложных участков.

Автобус малого класса «Вектор NEXT» – новое поколение многофункциональных автобусов, построенных на шасси среднетоннажного автомобиля «ГАЗон NEXT». Модернизированное шасси «ГАЗон NEXT» обеспечивает приспособленность автобуса к передвижению по дорогам с различным покрытием и по бездорожью. Благодаря новой передней оси с увеличенным углом поворота колес, автобус обладает отличной маневренностью. Применение пневмоподвески позволяет обеспечить плавность хода, комфорт и удобство посадки и высадки пассажиров. «Вектор NEXT» оснащен

двигателем ЯМЗ-534 стандарта «Евро-5». В новейшей линейке автобусов «Вектор NEXT» большое внимание уделено удобству пассажиров и водителя. Автобус, рассчитанный на перевозку от 43 до 53 пассажиров, получил улучшенную эргономику водительского места, отдельную систему кондиционирования салона и усовершенствованную систему шумоизоляции.

Ежегодный конкурс «Лучший коммерческий автомобиль года в России» проводится, начиная с 2001 года. За право стать призером конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года в России» ежегодно борются ведущие мировые и отечественные производители грузовиков, автобусов, фургонов, официально продаваемых и эксплуатирующихся на территории РФ. Жюри конкурса состоит из журналистов профессиональных изданий, пишущих об автомобильном и коммерческом транспорте. Главным критерием при определении лучших является вклад автомобиля или автобуса в повышение эффективности грузовых и пассажирских перевозок. В этом году абсолютным лидером конкурса была признана техника Группы ГАЗ, которая одержала победу в четырех из пяти номинаций. Помимо автобусов ГАЗ Kursor и «Вектор NEXT» лучшими были названы: цельнометаллический фургон «ГАЗель NEXT» («Фургон года») и «Урал NEXT» («Грузовик года»).



Источник: bus.ru

Опубликовано: 26 октября 2016

<http://bus.ru/index.php/ru/press-tsentr/novosti/901-novye-avtobusy-gruppy-gaz-stali-laureatami-konkursa-luchshij-kommercheskij-avtomobil-goda-v-rossii>

Участок хорды от Ярославского до Дмитровского шоссе начнут строить в следующем году

Строительство участка Северо-Восточной хорды от Ярославского до Дмитровского шоссе планируется начать в 2017 году, сообщил руководитель Департамента строительства Москвы Андрей Бочкарев.

«Сейчас он проходит стадию предпроектных работ. Уточняем трассировку, ищем оптимальные решения по освобождению территории и стоимости дороги. Планируем начать работы в следующем году, чтобы в ближайшие 2-2,5 года завершить этот участок», — рассказал А. Бочкарев в интервью «Москве 24».

Он пояснил, что на других участках Северо-Восточной хорды уже развернуто строительство.

«Сдан участок от Бусиновской развязки до Фестивальной улицы, начинаются работы на отрезке от Фестивальной улицы до Дмитровского шоссе.

Активно строится участок от Измайловского до Открытого шоссе. В этом году запустили основной ход от Щелковского шоссе в сторону шоссе Энтузиастов. Ведем работы от шоссе Энтузиастов в направлении соединения с эстакадой Вешняки-Люберцы на МКАД. Таким образом, западная и восточная часть хорды находятся в активной работе», — отметил А. Бочкарев.

По его словам, дата завершения строительства хорды будет известна после того, как работы начнутся на всех участках.

«Чуть позднее, когда развернем строительство по всем участкам, мы будем готовы назвать точную дату, когда сумеем запустить Северо-Восточную хорду. А в том, что мы будем стараться сделать ее быстрее, у москвичей не должно быть никаких сомнений», — подчеркнул А. Бочкарев.



Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 24 ноября 2016

<https://stroi.mos.ru/news/uchastok-doroghi-ot-iaroslavskogho-do-dmitrovskogho-shossie-nachnut-stroit-v-2017-ghodu>

Из микрорайона Кожухово построят выезд на федеральную трассу Москва — Ногинск — Казань

Микрорайон Кожухово на востоке столицы и федеральную трассу Москва-Ногинск-Казань свяжет новая магистраль. Торги на проектирование объекта объявил Департамент строительства Москвы.

Новая дорога пройдет через промзону «Руднево» до границы с Московской областью. Сначала необходимо освободить территорию под застройку, затем построить транспортные сооружения, включая пешеходные переходы, проложить инженерные коммуникации, выполнить благоустройство.

Всего предстоит построить более 9 км дорог районного значения с четырехполосным движени-

ем и боковые проезды с тремя полосами, а также пересечение дороги Москва — Ногинск — Казань с ул. Покровская, подземный и наземные пешеходные переходы.

В Департаменте строительства уточнили, что здесь появятся велодорожки, тротуары и светофоры. Также предусмотрено возведение очистных сооружений. В подземных переходах установят лифты и пандусы для комфортного передвижения маломобильных людей.

Начальная цена контракта — 115,52 млн руб. Итоги конкурса подведут 19 декабря.

Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 25 ноября 2016

<https://stroi.mos.ru/news/iz-mikroraiona-kozhukhovo-postroi-at-vyiezd-na-fiedieral-nuiu-trassu-moskva-noghinsk-kazan>

Крупные развязки и хорды в Москве достроят к 2020 году

Строительство и реконструкцию крупных транспортных развязок в столице планируется закончить к 2020 году, сообщил заместитель мэра Москвы по вопросам градостроительной политики и строительства Марат Хуснуллин.

«Мы намерены к этому периоду завершить все крупные транспортные проекты. К примеру, Северо-Западная хорда должна быть введена в 2018 году, Северо-Восточная — в 2019-м. После 2020 года мы сосредоточимся на более локальных проектах, а не на эстакадах», — рассказал М. Хуснуллин в интервью радиостанции «Москва FM».

Ранее заммэра отмечал, что практически завершен первый этап реконструкции МКАД, включающий реконструкцию развязок клеверного типа на пересечении с вылетными магистралями. В следующем году «поедет» последняя из них — на пересечении МКАД с Профсоюзной улицей.

В 2017 году начнется второй этап работ на кольцевой магистрали, включающий реконструкцию отдельных участков дороги и съездов.

По словам М. Хуснуллина, в ближайшие три года не планируется снижать объемы дорожного

строительства. Ежегодно в Москве будут строить и реконструировать почти 100 км дорог.

В этом году уже завершены работы на многих знаковых объектах города. Введена двухуровневая транспортная развязка на пересечении Рябиновой улицы с улицей Генерала Дорохова, завершена реконструкция Рябиновой улицы.

Шесть транспортных сооружений и почти 14 км дорог было введено на Калужском шоссе и три на участке Северо-Восточной хорды от Измаловского до Щелковского шоссе.

Кроме этого, закончены работы на транспортной развязке на 41-м км Ленинградского шоссе, путепроводе на Волгоградском проспекте в районе пересечения с Волжским бульваром, запущено движение по винчестерному тоннелю в районе пересечения ул. Народного ополчения с ул. Берзарина и по эстакаде на Щелковском шоссе.

Напомним, Адресной инвестиционной программой (АИП) Москвы на 2016-2019 годы предусмотрено завершение работ на всех сложных дорожных объектах города. На это выделено 1 трлн. 865,1 млрд рублей.

Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 17 ноября 2016

<https://stroi.mos.ru/news/krupnyie-razviazki-i-khordy-v-moskvie-dostroi-at-k-2020-ghodu>



Трасса «Таврида» в Крыму — полноценная четырехполосная магистраль

Министерство транспорта Крыма согласовало окончательный маршрут трассы «Таврида», которая соединит Керчь и Севастополь в обход Симферополя, и финальную смету этого проекта. Трасса пройдет через шесть крымских городов и 43 села. Как сообщил журналистам министр транспорта Республики Крым Анатолий Волков, проектантам трассы удалось решить самые сложные вопросы, касающиеся развязки в районе Симферополя и возле аэропорта.

Напомним, что на строительство трассы в районе Симферополя обратил особое внимание премьер-министр России Дмитрий Медведев в ходе одного из визитов на полуостров.

Дмитрий Анатольевич подчеркнул, что конечная смета на строительство трассы составляет 139 млрд руб. и не может быть увеличена. Но одновременно с этим экономия должна быть достигнута не за счет ухудшения дорожного полотна, а благодаря новейшим инженерным решениям.

После разработки проекта маршрута, выяснилось, что для прокладки трассы необходимо будет снести около 20 домов. Как говорит представитель проектанта, института «Стройпроект», Александр Ниткин, данный проект — наиболее оптимальный и эффективный. Строительство дороги в объезд этих домов приведет к значительному удорожанию работ.

В настоящее время правительство полуострова разрабатывает механизм компенсации переселенцам стоимости их имущества. Анатолий Волков заявил во время встречи с журналистами, что для оценки домов, пристроек, хозяйственных построек и самих участков будут привлекаться профессиональные оценщики и геодезисты. Он



добавил, что будут предусмотрены различные варианты компенсации — от замены на другой земельный участок до финансовой компенсации.

Разработка и согласование всех проектных составляющих трассы «Таврида» должны быть завершены до 1 апреля 2017 года. Тогда же начнется стадия строительства, за которую генеральный подрядчик уже получил предварительную оплату.

Трасса «Таврида» в Крыму: полноценная четырехполосная магистраль. Когда поедет с ветерком?

И.О. начальника Службы автомобильных дорог Крыма Игорь Кравченко сообщил, что в целом трасса будет состоять из шести участков, четыре из которых уже полностью разработаны. В ходе строительства планируется использовать около 60% стройматериалов, добытых и произведенных в Крыму, и около 40% — завезенных с материка.

Основная проблема, которую сейчас решает правительство Крыма, — это жесткий контроль подрядчиков и поставщиков в плане качества и сроков.

В настоящее время путь от Керченской переправы, которая является единственными сухопутными воротами на полуостров, до Севастополя занимает около 7—8 часов и 5—6 часов — до Симферополя. Seriously увеличивают время в пути плохие дороги, особенно между Керчью и Судакком, и пробки на въезде в Симферополь. Строительство трассы «Таврида» сократит дорогу от Керчи до Севастополя до 4 часов.

Строительство первых двух полос трассы «Таврида» с последующим введением в эксплуатацию завершится зимой 2018 года. Полноценная четырехполосная магистраль будет готова лишь к концу 2020 года. Общая протяженность трассы составит около 300 км.



Источник: www.rcmm.ru

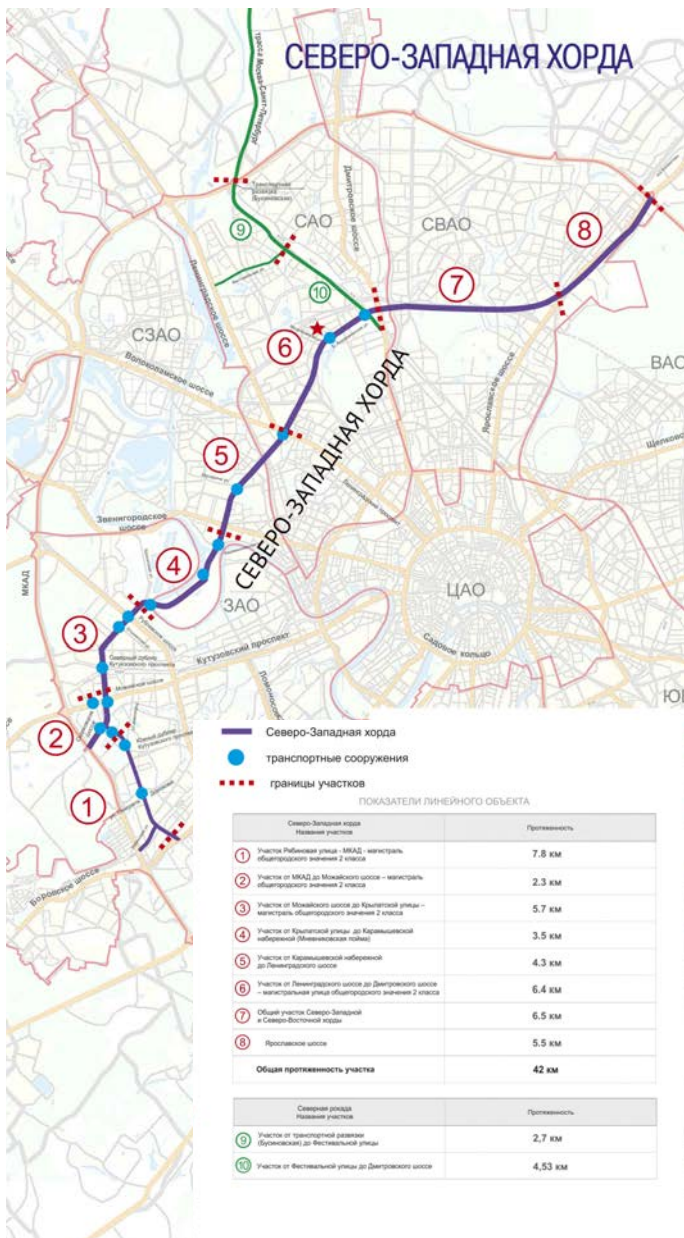
Опубликовано: 23 ноября 2016

<http://www.rcmm.ru/dorozhnoe-stroitelstvo/31603-trassa-tavrida-v-krymu-polnocennaya-chetyrehpolosnaya-magistral-kogda-poedem-s-veterkom.html>

Строительство Северо-Западной хорды завершится в 2018 году

Около 40 км дорог с учетом дублеров и дополнительных полос введено в рамках строительства Северо-Западной хорды. Об этом сообщил руководитель Департамента строительства столицы Андрей Бочкарев.

«Основные участки хорды уже завершены. Мы провели большую работу по запуску Большой Академической улицы и Алабяно-Балтийского тоннеля. В этом году открыли винчестерский тоннель на улице Берзарина, провели реконструкцию Рябиновой улицы, включая строительство эстакады на Можайском шоссе», — рассказал А. Бочкарев в интервью телеканалу «Москва 24».



По его словам, в конце 2016 — начале 2017 годов планируется начать реконструкцию участка от проспекта Маршала Жукова до Крылатской улицы, включая переход через шлюзы Канала им. Москвы. Эта работа будет закончена в 2018 году.

«Продолжаем реконструкцию Крылатской и Ярцевской улиц. На рубеже 2017-2018 годов завершим ее. Таким образом, вся Северо-Западная хорда в 2018 году будет полностью готова», — подчеркнул А. Бочкарев.

Руководитель Департамента отметил, что на этой магистрали уже построено порядка 39 км дорог и съездов, которые улучшили дорожную ситуацию в районах города.

Напомним, Северо-Западная хорда объединит территории четырех округов столицы — Западного, Северо-Западного, Северного и Северо-Восточного.

Длина трассы составит около 29 км, она протянется от Сколковского до Ярославского шоссе и разгрузит центральную часть города, связав северо-восточные и юго-западные районы Москвы.

С вводом Северо-Западной хорды разгрузятся Третье транспортное кольцо, МКАД, Садовое кольцо, Ленинградское и Волоколамское шоссе и другие магистрали. На трассе появятся 2 моста, 7 тоннелей, 16 эстакад и 30 пешеходных переходов.

Источник: www.stroi.mos.ru

Опубликовано: 24 ноября 2016

<https://stroi.mos.ru/news/stroitel-stvo-sieviero-zapadni-khordy-zavershitsia-v-2018-ghodu>

День Открытых Людей в ТЕХИНКОМ!



11 ноября 2016 года состоялось торжественное событие — 5-ти летняя годовщина с момента старта работы первого легкового автосалона ТЕХИНКОМ по продаже автомобилей LADA. В эту честь было организовано торжественное мероприятие в одном из московских ресторанов, на котором собралось около 300 сотрудников, гостей и партнеров компании.



В рамках торжественной части руководители компании ТЕХИНКОМ поздравили дружный коллектив департамента LADA с годовщиной и пожелали дальнейшего роста и процветания. Первый юбилей означает успешно пройденную ступень в развитии компании, в профессиональном росте, в совершенствовании стратегий бизнеса.



На мероприятии прошла церемония награждения наиболее отличившихся сотрудников памятными подарками. В рамках развлекательной части выступали артисты и музыканты, поддерживающие общую атмосферу торжества и веселья. Но главный ритм, как в жизни компании, так и на сцене в этот праздничный вечер, задавал Руководитель автосалонов ЛАДА ТЕХИНКОМ — Богданов Дмитрий Александрович.

В завершении мероприятия все сотрудники и друзья собрались возле большого торта, символизирующего успешные ступени развития на протяжении пяти лет.





Хочется отметить, что за 5 лет компанией ТЕХИНКОМ проделана колоссальная работа по развитию с нуля направления LADA. На сегодняшний день в сеть входят 4 автосалона, расположенные в разных районах Москвы и 1 автосалон в г. Липецке. Все дилерские центры оказывают весь спектр услуг по продаже и сервисному обслуживанию автомобилей, как гарантийному, так и послегарантийному.



Новый кран-манипулятор DONGYANG на шасси КАМАЗ-65207



Выгодное решение для Ваших задач

ЭК ТЕХИНКОМ
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР В РОССИИ

7 (495) 974-37-47

www.mroteh.ru

123060, г.Москва, ул.Расплетина, д.5

Запуск нового сайта компании ТЕХИНКОМ по крано-манипуляторным установкам DY

В конце ноября компания ТЕХИНКОМ, эксклюзивный дистрибьютор южнокорейской корпорации DY, запустила новый интернет-ресурс по крано-манипуляторным установкам. Ресурс построен с использованием современных технологий и предлагает пользователям интуитивно-понятный и удобный интерфейс.

ТЕХИНКОМ
Эксклюзивный дистрибьютор спецтехники DY Corp. в России

Дилеры РФ

Поиск по сайту... **+7 (495) 974-37-47**

О КОМПАНИИ ▾ ПРОДУКЦИЯ ▾ АКЦИИ ▾ СЕРВИС ▾ ЗАПЧАСТИ ▾ КРЕДИТ И ЛИЗИНГ ▾ ДИЛЕРСКАЯ СЕТЬ ▾ КОНТАКТЫ ▾

Крано-манипуляторные установки DY от эксклюзивного дистрибьютора в России

КМУ в наличии и под заказ
Гарантийная поддержка от ТЕХИНКОМ
Широкий ассортимент запчастей

- 25 лет работаем на рынке спецтехники
- 7 дилеров в России
- 5 станций сервисного обслуживания в России
- Гарантия на все продукты и услуги
- Свой склад более 20000 запчастей в наличии

Новости [Все новости](#) **Акции** [Все акции](#) **Видео** [Все видео](#)

29 ноября 2016

[Запуск сайта официального дистрибьютора техники DY в России](#)

Техинком, одна из лидирующих компаний на рынке коммерческого транспорта.

01 ноября — 15 декабря 2016

[Лучшее предложение на КМУ в ТЕХИНКОМ!](#)

Компания ТЕХИНКОМ, эксклюзивный дистрибьютор DY в России, рада

[Завод DY - Кран-манипуляторные установки Dong Yang](#)

О КОМПАНИИ	ПРОДУКЦИЯ	УСЛУГИ	ЗАПЧАСТИ	КОНТАКТЫ	+7 (495) 974-37-47
DY Corporation Техинком Новости Видео	Краны-манипуляторы (КМУ) Автомобили с КМУ Дополнительное оборудование	Сервис Кредит и лизинг	Оригинальные запчасти	Дистрибьютор Дилеры Сеть СТО	call-center@mroteh.ru Адрес: г. Москва, ул. Расплетина, д.5 Схема проезда

Мы в соцсетях:

Обращаем Ваше внимание на то, что информация на данном сайте носит исключительно уведомительный и информационный характер и не является публичной офертой (определяемой в соответствии с статьей 435 и статьей 437 Гражданского кодекса РФ). Наличие и стоимость представленных на сайте автомобилей уточняйте по телефону отделов продаж, представленных в разделе "Контакты" настоящего ресурса.

2016 © Все права защищены. ЗАО «МРО»ТЕХИНКОМ»

Разработка сайта [SEBEKON](#)

В каталоге представлена актуальная информация по всей линейке КМУ DY, в том числе установленным на различные автомобильные шасси. Применение фильтров, удобная навигация делают доступ к техническим сведениям удобным не только для конечного пользователя, но и для дилеров.

На новом интернет-ресурсе доступна информация по сервисному обслуживанию, гарантии и запасным частям, поставляемым во все регионы РФ, благодаря постоянно расширяемой дилерской сети ТЕХИНКОМ. Для новых дилеров компании на сайте доступна заявка на соискание статуса дилера.

Спроектированный с прицелом на удобство, как конечного пользователя продукта, так и дилера, сайт предлагает полную и достоверную информацию по бренду DY и техническим характеристикам. Заложенные в ресурс технические решения делают его незаменимым источником информации и удобной площадкой для приобретения крано-манипуляторных установок производства компании DY.

Новый сайт доступен в сети по адресу <http://dy-rus.ru>.

Собянин рассказал о масштабном строительстве зданий для ОВД в Москве

В Москве в ближайшие годы построят и реконструируют еще 25 зданий для органов внутренних дел.

Как сообщил журналистам мэр Москвы Сергей Собянин, в здании ГУ МВД России по району Сокол после капремонта, сейчас активно ведутся работы по укреплению материально-технической базы московской полиции.

«Всего под реконструкцию и новое строительство попало более 100 объектов. В ближайшие годы будет построено еще порядка 25 объектов», — рассказал столичный градоначальник.

Собянин поздравил сотрудников полиции с профессиональным праздником и поблагодарил за самоотверженную работу на страже порядка в городе.

Напомним, двухэтажное здание отдела МВД России по району Сокол на ул. Новопесчаная, д. 9А построено в 1963 г. по типовому проекту. В 2016 году его капитально отремонтировали и приспособили для современного использования.



Источник: www.rcmm.ru

Опубликовано: 10 ноября 2016

<http://www.rcmm.ru/novosti/glavnye-novosti/31241-sobyanin-rasskazal-o-masshtabnom-stroitelstve-zdaniy-dlya-ovd-v-moskve.html>

Деньги от платных парковок направили на благоустройство улиц

Московские власти собрали 2,9 миллиарда рублей с автомобилистов за оплату парковок в 2016 году, сообщает единый контактный центр транспортного комплекса Москвы. Все средства поступают в те районы, где их собирали.

Деньги направили на благоустройство улиц, установку детских площадок и шлагбаумов во дворах, которые вошли в зону платной парковки. Для маломобильных групп граждан создают пандусы и удобные съезды.

В 2016 году средства получили Центральный, Западный, Северный, Северо-Восточный, Северо-Западный, Юго-Восточный, Юго-Западный и Южный административные округа, а также Зеленоградский административный округ.

Какие именно работы проводить в районе, власти решали совместно с местными жителями. По закону, как минимум каждый десятый проект, должны инициировать жители. В разных районах города на средства от парковок проведут пять тысяч работ по благоустройству.

Источник: www.m24.ru

Опубликовано: 26 октября 2016

<http://www.m24.ru/articles/122502>



Возле парка развлечений «Остров мечты» построят мост для пешеходов и автомобилистов

Длина моста составит около 530 метров, по нему можно будет добраться до 2-го Южнопортового проезда.

В Москве объявлен конкурс на строительство дорог к парку развлечений «Остров мечты» в Нагатинской пойме. Победителю предстоит сделать мост через Москву-реку от парка развлечений до 2-го Южнопортового проезда, два подземных перехода, построить и реконструировать более 5,6 километра дорог и проложить инженерные коммуникации. Итоги конкурса планируют подвести 19 декабря.

Длина моста составит около 530 метров. Он будет состоять из двух строений с широкими тротуарами и тремя полосами движения. Что касается пешеходных переходов, то один из них разместится под съездом с Проектируемого проезда № 4062 на проспект Андропова. Его оборудуют лифтами для инвалидов.

Второй переход с пандусами построят под проектируемой дорогой в районе Южного речного вокзала. На лестницах установят систему снегоудаления. Кроме того, вдоль 2-го Южнопортового проезда появятся три шумозащитных экрана.

Как ранее заявил заместитель Мэра Москвы по градостроительной политике и строительству Марат Хуснуллин, в начале 2017 года начнётся монтаж оборудования в парке «Остров мечты».

«Строительство парка «Остров мечты» в Нагатинской пойме — это один из крупнейших столичных мегапроектов. Никогда ещё в Москве не было такого

парка для детей, парка мирового уровня. И это прекрасно, что теперь такой проект у нас будет воплощён — дети должны иметь возможность интересно отдохнуть», — отметил заммэра. По его словам, инвестор планирует завершить работы в 2018 году.

«Остров мечты» станет первым в России все-сезонным парком развлечений. Вне зависимости от погоды гости смогут покататься на аттракционах, отдохнуть, заняться спортом или посидеть в кафе. Парк будет работать и как детская образовательная площадка.

Его транспортную доступность обеспечат платформа ЗИЛ Московского центрального кольца и станция метро «Технопарк» Замоскворецкой линии метро. От подземки до детского парка можно будет добраться по специальному переходу через проспект Андропова.



Источник: www.mos.ru

Опубликовано: 25 ноября 2016

<https://www.mos.ru/news/item/18216073>

ГК ПИК приобрела технологию 3D-печати жилых домов

Девелоперская группа ПИК стала первым покупателем комплекта оборудования для 3D-печати домов российской компании Aris Cor, говорится в сообщении девелопера в Facebook.

Уже в декабре компания намерена продемонстрировать возможности технологии в российских условиях, построив в подмосковном Ступине с помощью 3D-принтера одноэтажное здание из фибробетона площадью 36,8 квадратного метра, указывается в сообщении.

Строительный 3D-принтер массой 2,5 тонны способен возводить до 100 квадратных метров стен из бетона в сутки, уточняется в нем.

«Строительство начнется 9 декабря. Интерес к технологии связан с приоритетным направлением деятельности группы — возведением доступного жилья», — говорится в сообщении.

ГК «ПИК» — один из крупнейших девелоперов жилой недвижимости в РФ, действующий на рынке Москвы, Московской области и ряда других регионов.



Источник: ancb.ru

Опубликовано: 21 ноября 2016

<http://ancb.ru/news/read/3485>

На месте заводов ДСК-1 МОЖЕТ ПОЯВИТЬСЯ ЖИЛЬЕ

ФСК «Лидер» купила крупнейшую в России компанию по производству панельных домов – ДСК-1 – летом. Новый владелец уже обратился к московским властям с предложением о развитии промышленных территорий комбината, рассказали «Ведомостям» близкий к компании источник и сотрудник мэрии. Это подтвердили президент и основной владелец ФСК «Лидер» Владимир Воронин и заммэра Москвы Марат Хуснуллин. «Заявку ФСК «Лидер» подал. Мы ее рассматриваем», – передал Хуснуллин через представителя.

ДСК-1 способен ежегодно производить дома общей площадью почти 1,2 млн кв. м. Прежний владелец – Владимир Копелев – был вынужден выставить компанию на продажу из-за сложного финансового положения. Только перед Россельхозбанком долги составляют 12,8 млрд руб., в прошлом году сотрудники ДСК-1 перешли на четырехдневную рабочую неделю. «Был операционный провал – компания продавала жилья на 150 млн руб. в месяц. При этом только выплаты процентов по кредитам составляли 179 млн руб.», – рассказывает Воронин.

Новые владельцы проводят реструктуризацию. В компанию инвестировано примерно 3 млрд руб., реструктурированы кредиты (ставка снижена с 16,5 до 13%, ежемесячные платежи – 141 млн руб.), остановлены убыточные проекты (примерно 60 000 кв. м), перечисляет Воронин. По его словам, оптимизирована численность персонала. Из компании уволились примерно 2000 человек, и сегодня в ДСК-1 работает около 5800 сотрудников. Фонд заработной платы уменьшен на 200 млн руб. в месяц, при этом загрузка сохранилась на прежнем уровне – 760 000 кв.м в год.

Тем не менее доходов при текущей конъюнктуре рынка ДСК-1 все равно не хватит для погашения долгов, говорит Воронин. По его словам, только налоги на имущество и землю достигают 900 млн руб. в год. ДСК-1 принадлежат 59 га в Москве. Два предприятия работают практически в центре – это Краснопресненский завод железобетонных конструкций (занимает 500 м береговой линии Москвы-реки, 19,36 га) и Хорошевский завод железобетонных изделий (7,22 га).

Компания планирует перенести часть производственных мощностей этих заводов на Ростокинский и Тушинский заводы железобетонных конструкций. Также компания ищет новые участки в Москве под размещение производств. За счет девелоперских проектов на части осво-

ждающихся промышленных площадок компания сможет гасить долги и сохранит производство. Представитель Россельхозбанка отказался от комментариев.

По словам Воронина, освоение площадок займет лет 10, а заводы будут еще как минимум три года работать на прежнем месте. Возможные параметры застройки он не называет. Обе площадки хорошо расположены, говорит начальник отдела стратегического консалтинга компании JLL Юлия Никуличева: Краснопресненский завод находится около станции метро «Беговая», Хорошевский – вблизи станций МЦК «Шелепиха» и «Хорошево». Оба предприятия построены в развитом районе, на привлекательном северо-западном направлении, поэтому здесь может быть реализовано жилье бизнес- и комфорт-класса. В проектах комплексного освоения территорий власти хотят видеть не только жилье и социальную инфраструктуру, но и коммерцию – в частности, офисы. С учетом максимальной плотности застройки (25 000 кв. м на 1 га) на территории Хорошевского завода можно построить 180 500 кв. м, Краснопресненского – 484 000 кв. м, полагает Никуличева. Инвестиции в строительство она оценивает в 33–40 млрд руб. (50 000–60 000 руб. на 1 кв. м). Такую же оценку дает партнер «Строй-груп» Андрей Закревский. Если сделать качественные проекты, то метр можно продавать дороже 200 000 руб., указывает он.

При этом развивать участок на Хорошевке будет сложнее, считает Закревский. Территория Краснопресненского завода довольно большая и позволяет построить инфраструктуру. К тому же вокруг уже ведется активная стройка, указывает эксперт. А вот участок на Хорошевке находится в промзоне. Его освоить можно, лишь договорившись со всеми соседями, продолжает Закревский. Рядом с заводом расположены бывшая овощебаза, принадлежащая группе «Пересвет» (20 га) и «Главстрой-девелопменту» (6,8 га).

«Основная задача – спасти ДСК-1, – утверждает Воронин. – ДСК, производящий качественную серию в районе с хорошей логистикой и зарабатывающий 2,5–3 млрд руб. в год, может стоить 20–30 млрд руб. Сегодня мощность комбината составляет 1,18 млн кв. м, в планах сохранить производство порядка 600 000 кв.м».

Источник: www.vedomosti.ru

Опубликовано: 14 октября 2016

<http://www.vedomosti.ru/realty/articles/2016/10/14/660905-dsk-1-zhile>

Университетский городок МГУ начнут строить в 2017 году

На территории крупнейшего университета уже возводят общежитие, школу для одарённых детей, а также туда проводят дороги. Всего здесь планируется построить научно-исследовательские корпуса площадью около 430 тысяч квадратных метров.

Основные объекты университетского городка МГУ имени М.В. Ломоносова начнут строить в 2017 году, сообщил заместитель Мэра Москвы по вопросам градостроительной политики и строительства Марат Хуснуллин.

«Проект планировки по этой площадке уже утверждён, сегодня ничего не мешает здесь строить. Думаю, уже в следующем году основные объекты начнут возводиться», — рассказал он.

Заммэра напомнил, что на территории МГУ уже идут работы. «Здесь строятся общежитие и школа для одарённых детей. Кроме этого, прокладывается дорога, которая свяжет всю эту территорию с существующей дорожной сетью», — пояснил Марат Хуснуллин.

По его словам, открытие станций метро «Раменки» Калининско-Солнцевской линии и «Про-

спект Вернадского» Третьего пересадочного контура существенно улучшит транспортную доступность университета.

«Раменки» полноценно будут обслуживать всю эту площадку. От станции до территории развития университета примерно 600–700 метров. Кроме того, станция метро «Проспект Вернадского» второго кольца, строительство которой начнётся в следующем году, также улучшит транспортное обеспечение», — отметил заммэра.

Ранее глава Стройкомплекса заявил, что на территории МГУ в Москве планируется создать аналог Кремниевой долины.

«Уже в ближайшие годы мы планируем строительство крупного научного городка на территории МГУ. Фактически он станет российской Кремниевой долиной. Здесь будет располагаться центр новейшей инновационной науки», — подчеркнул Марат Хуснуллин.

Он добавил, что рядом со зданиями МГУ построят около 430 тысяч квадратных метров научно-исследовательских корпусов.

Источник: www.mos.ru

Опубликовано: 23 ноября 2016

<https://www.mos.ru/news/item/18159073>



Мост через Волгу построят в Дубне

Завершена разработка проектной документации строительства моста через Волгу в подмосковной Дубне, сообщили в пресс-службе главного управления дорожного хозяйства (ГУДХ) Московской области.

«К строительно-монтажным работам запланировано приступить в конце 2016 года», — отметили в ведомстве.

Там добавили, что строительство объекта, как ожидается, займет 25 месяцев.

В областном ГУДХ отмечают, что на реализацию проекта потребуется около 10 млрд рублей, из них 9,5 млрд рублей будут выделены из регионального дорожного фонда, оставшееся финансирование возьмет на себя федеральный бюджет.

По данным ведомства, протяженность моста составит около 1 166 м. Расчетная скорость движения по нему транспортных средств равна 80 км/ч.



Источник: www.ancb.ru
Опубликовано: 28 октября 2016
<http://ancb.ru/news/read/3388>

Подмосковье лидирует по вводу жилья

По данным Росстата, Подмосковье по итогам трех кварталов заняло первое место по строительству жилья среди регионов России.

Итого сдано в эксплуатацию 11% (5,4 миллиона квадратных метров) общей площади введенного жилья в РФ и увеличен ввод по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 16%.

Всего в январе-сентябре 2016 года в России введено в эксплуатацию 701,7 тысячи квартир общей площадью 49,5 миллиона квадратных метров, показатель снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 5,5%, ука-

зывается в материалах ведомства. Эти же цифры озвучил в среду глава Минстроя РФ Михаил Мень.

Среди субъектов РФ наибольшие объемы жилищного строительства, помимо Подмосковья, показали в Краснодарском крае – 6,7% от сданной в эксплуатацию общей площади жилья по России, Санкт-Петербурге – 4%, Башкортостане – 3,7%.

На долю Москвы пришлось 3,6% введенных жилых площадей, Ленобласти и Татарстана – по 3,5%, отмечается в них.

«Вместе с тем, при значительных объемах жилищного строительства в январе-сентябре 2016 года наблюдалось снижение ввода жилья по сравнению с январем-сентябрем 2015 года в Свердловской области – на 27%, Москве – на 26,6%, Тюменской области – на 26,1%», — говорится в данных статистического ведомства.

Также было зафиксировано падение в Новосибирской области – на 23,9%, Башкирии – на 6,4%, Краснодарском крае – на 5,7%, Ленобласти – на 5,4%, указывается в них.

Индивидуальные застройщики, по данным Росстата, за 9 месяцев ввели 164,8 тысячи жилых домов общей площадью 21,2 миллиона квадратных метров, сократив показатель на 13,7%. При этом доля индивидуального домостроения в общей площади введенного в России жилья составила 42,8%, говорится в материалах ведомства.



Источник: www.ancb.ru
Опубликовано: 28 октября 2016
<http://ancb.ru/news/read/3389>

Финансирование программы энергоэффективности в России урезали на 40%

Дмитрий Медведев утвердил постановление о сокращении финансирования программы энергоэффективности и развития энергетики страны.

В соответствии с документом, опубликованным на портале правовой информации, сумма финансовых вложений в реализацию программы в будущем году составит 6,384 млрд рублей, что на 40% меньше показателя текущего года. В свою очередь, в 2018 году программа будет профинансирована на сумму 7,634 млрд рублей, в 2019 и 2020 годах — на 7,669 млрд и 7,703 млрд рублей соответственно.

Напомним, Пронедра писали ранее, что, по утверждению Фонда содействия реформированию ЖКХ, сославшегося на данные, полученные в результате экспертных оценок, внедрение энергосберегающих технологий в России даст возможность сэкономить 300 млрд рублей. В свою очередь, в комитете по вопросам федеративного устройства Совфеда проинформировали, что ежегодно низкие показатели энергоэффективности в России приводят к убыткам в системе жилищно-коммунального хозяйства в сумме до 600 млрд рублей.

Источник: pronedra.ru

Опубликовано: 23 ноября 2016

<http://pronedra.ru/energy/2016/08/09/finansirovanie-programmy-energoeffektivnosti/>



Алексей СОЛОДУШЕНКОВ, исполнительный директор АО «МРО «Техинком»: «Спасательный круг — диверсификация!»

В 2017 году исполняется 25 лет столичной компании АО «МРО «Техинком». Ее развитие с нулевой отметки до размеров маленькой империи служит примером того, как можно строить бизнес в России без могущественных покровителей и махинаций. На вопросы отвечает один из учредителей компании, Алексей Анатольевич Солодушенков.

Справка: АО «МРО «Техинком»

Компания основана 1 декабря 1992 года в Москве. Начинала с продаж коммунальной техники. В настоящее время является партнером более 40 заводов-изготовителей легковых и грузовых автомобилей, автобусов и микроавтобусов, прицепного состава и спецтехники российского и зарубежного производства, имеет собственное производство пожарных автомобилей. Объем реализации продукции в 2015 году превысил 12,5 млрд.рублей.

Справка: Солодушенков А.А.

Исполнительный директор АО «МРО «Техинком» Алексей Анатольевич Солодушенков в 1979 году поступил на факультет кибернетики МИФИ. В 1985-м начал карьеру научного сотрудника в СНИИП. В 1992-м вместе с коллегой по работе - Рогожкиным Андреем Игоревичем создал МРО «Техинком». Женат, воспитывает троих сыновей и внуку. Хобби — рыбалка и охота на крупного хищника.

— Алексей Анатольевич, с чего начинался Ваш бизнес?

— Сразу после развала Советского Союза мы начали с продаж коммунальной техники. Покупали шасси отечественных грузовиков ЗИЛ, ГАЗ и КАМАЗ и монтировали на них спецнадстройки. Первым крупным клиентом стал Магнитогорский металлургический комбинат. В то время мы ездили на «Жигулях» - это был старенький автомобиль одного из руководителей, на которых мы перевозили воду, топливо и в целом использовали этот автомобиль в качестве рабочей лошади. Никто и не думал о личных благах, всю прибыль мы вкладывали исключительно в развитие нашего бизнеса.

— На Вашу долю выпали два кризиса: 1998-го и 2008-го годов. Как их пережила компания, ведь многие фирмы в это время прекратили свое существование?

— Скажу простую вещь: кризис — это проверка компании на прочность. Ко времени дефолта 1998 года мы располагали портфелем из нескольких брендов коммерческой техники, включая популяр-



ные ГАЗ и УАЗ. И уже в 1999-м стали официальными дилерами КАМАЗа. С таким потенциалом «сходить с дистанции» было бы стыдно. Ко времени второго финансового стресса 2008 года положение компании стало прочнее. И хотя наши объемы реализации в 2009 году упали в два раза, мы выстояли во многом благодаря тому, что в течение года перестроили бизнес. Объем реализации в 2009 году по сравнению с 2008 упал на 60%, а по состоянию на 2015 год мы увеличили объем реализации в 2 раза по сравнению с докризисным годом.

— Насколько изменился вектор бизнеса после двух названных кризисов?

— Знаете, нет худа без добра. В кризис мы стали интересны для импортеров. До 2008 года был колоссальный рост потребления. Достать и изготовить нужную технику было сложнее, чем продать. Зато после 2008 года мы ближе подошли к блоку малотоннажного транспорта и легковым автомобилям. И, знаете, с выбором торговых марок угадали!

— По какому принципу выбираются новые бренды и какие из них самые доходные?

— Мы стараемся сделать наиболее полный охват самых перспективных рыночных сегментов, в которых способны обеспечить потребителям все виды услуг. Я имею в виду не только продажу автомобилей и запчастей, но также техническое обслуживание, агрегатный и кузовной ремонт. По легковой технике самая доходная марка — LADA, по грузовой — КАМАЗ. Львиную долю дохода по пассажирской технике вносят разные модели дивизиона «Русские Автобусы» Группы ГАЗ.

— Пожалуйста, конкретнее: что за техника, говоря на профессиональном слэнге, «делает кассу»?!

— В малотоннажном сегменте для корпоративных клиентов нет равных LADA Largus (в пяти-, семиместном исполнении, а также в комплектации фургон). Их покупают ритейлеры, транспортные компании, доставщики медикаментов, операторы мобильной связи, ремонтные бригады и другие представители частного бизнеса. Для физических лиц очень удачно стартовал проект LADA VESTA, ее доля на рынке постоянно увеличивается. Самый массовый спрос по грузовикам отмечен на 20-кубовые трехосные самосвалы КАМАЗ-6520 и двухосные магистральные тягачи КАМАЗ-5490. По некоторым из них заказы расписаны на три-четыре месяца вперед.

— Какие марки легковых автомобилей сейчас доступны для покупки через ТЕХИНКОМ и какова динамика продаж?



— Наш первый опыт работы с легковым транспортом датирован 11 ноября 2011 года, когда мы открыли свой первый автосалон ВАЗ в Строгино (г.Москва). Сегодня у нас четыре салона данного бренда в Москве и один в Липецке. Кроме того, мы получили дилерство по маркам УАЗ, SsangYong,

Hyundai, Chevrolet NIVA. Популярность техники этих брендов в 2016 году обеспечила нам количественный рост в 20%. И не всегда данная тенденция в рыночном тренде. Например, сегмент автомобилей LADA в среднем просел на 15%, а у нас показал прибавку в 8%!

— С легковыми автомобилями понятно: вы выбрали самые доступные по цене образцы. А что с коммерческим транспортом?

— Коммерческий транспорт — это наш конек, с него начинали. Сейчас ТЕХИНКОМ является не только торгующей, но и производящей компанией. Мы освоили серийный выпуск большой номенклатуры специальных автомобилей. Например, в Твери есть свой завод по производству автомобилей для пожаротушения. Мы изготавливаем досмотровые комплексы, предназначенные для контроля наличия в автомобилях наркотических и взрывчатых веществ. Так, например, наши комплексы эксплуатировались на Олимпиаде в Сочи в 2014 году.

Также выпускаем автолестницы высотой подъема до 37 м, производим аэродромные топливозаправщики и целый ряд другой техники коммерческого назначения.

— Пожалуйста, назовите виды техники и торговые марки коммерческого транспорта, на которых строится Ваш бизнес?

— По грузовым автомобилям это ГАЗ, МАЗ, КАМАЗ, ISUZU. Прицепная техника доступна под марками МАЗ, Бецема, ТОНАР, НЕФАЗ, СЗАП, Сеспель, Тверьстроймаш, Вонит. Пассажирский транспорт охвачен марками ГАЗ, ПАЗ, КАВЗ, ЛиАЗ, ГолАЗ, КАМАЗ. Спецтехника представлена широким спектром товаров: коммунальная техника, автоцистерны российского производства различного назначения, дорожно-строительная и подъемно-транспортная техника. Кроме того, в нашей компетенции реализация комплектующих и запасных частей, дополнительного оборудования и подержанной техники.

— Насколько расширился товарный ассортимент ТЕХИНКОМА в 2016 году?

— В текущем году мы освоили производство собственных автогидроподъемников с высотой подъема 18 и 22 м на шасси «ГАЗель NEXT», Hyundai, Isuzu ELF, КАМАЗ. Мы обрели новых партнеров и стали эксклюзивными дистрибьюторами производителя крано-манипуляторных установок на территории России — южнокорейской компании DY Corporation.

— Чем запомнится 2016 год в плане развития продаж через расширение географии присутствия?

— Пожалуй, самое важное событие — открытие нового дилерского центра «Техинком-Питер» в г. Санкт-Петербурге в распоряжении которого 36 сервисных постов для грузовой техники. За первые шесть месяцев работы он показал безубыточность, и нам есть, куда развиваться. Пожалуй, это один из самых крупных сервисов коммерческого транспорта в России. Кроме марки КАМАЗ центр обладает правами официального дилера ISUZU. Для нашей компании это очень перспективное направление, ведь ISUZU собирается удвоить выпуск коммерческого транспорта в России, в том числе за счет расширения модельного ряда и выводом на рынок тяжелых грузовиков. Рынок грузовиков в России начал расти, к автомобилям японских марок в нашей стране традиционно хорошее отношение, а развитие локализации позволяет ISUZU предлагать приемлемые цены.



— Какие регионы страны, на Ваш взгляд, наиболее привлекательны для развития бизнеса?

— Для нас это, прежде всего, Центральный и Северо-Западный федеральные округа. С точки зрения дальнейшего выстраивания продаж при формировании дилерской сетки для реализации крано-манипуляторных установок ДУ приоритетными являются Урал и Сибирь. И, конечно, мы не сбрасываем со счетов Юг России и, в первую очередь, Краснодар и Ростов-на-Дону, а также перспективный Крым, куда мы произвели поставку 50 автогидроподъемников для ГУП РК «КРЫМЭНЕРГО».

— Кто является основными клиентами ТЕХИНКОМА по разным видам коммерческого транспорта?



— Львиную долю продаж по грузовикам и спецтехнике обеспечивают крупные заказчики в лице федеральных силовых структур: МВД, ФСБ, ФСО и т.д. Есть так называемые системные клиенты в виде энергетических компаний МОЭСК, РусГидро, Ленэнерго, структуры нефтегазового комплекса Роснефть, Транснефть и многих других. На них приходится примерно 50% всех заказов, поступающих в ТЕХИНКОМ.

— Давайте коснемся финансов. Каким инструментам клиенты отдают предпочтение при выборе новой техники?

— По данным опроса, на первом месте находится льготный лизинг, дающий удешевление покупки на 10%. На втором месте — программа утилизации и трейд-ин, как для легкового, так и для коммерческого транспорта. Доля покупок посредством лизинговых и кредитных программ значительно увеличилась. Например, у физических лиц процент сделок с использованием финансовых программ увеличился до 50% относительно предыдущих 30%. Третью строчку самых популярных финансовых предложений составляет включение в контракт сервисных затрат и бонусов на покупку запчастей и проведение ТО.

— Раскройте секрет Вашей бизнес-стратегии на ближайшее время?

— Особого секрета здесь нет. На повестке дня — диверсификация, т.е. расширение ассортимента поставляемой продукции, в том числе и за счет начала производства новых видов техники. Например, мы намерены освоить сборку плавающего тягача гусеничного специального - ТГС. Раньше другие компании выпускали подобные машины на базе списанной или конверсионной военной техники, теперь компания ТЕХИНКОМ намерена изготовить его на собственной платформе. В ноябре прошли успешные ходовые испытания данного образца. В ходе испытаний тягач показал прекрасные ходовые качества, в том числе маневренность и проходимость по пересеченной местности. Очень важно развивать мультибрендовость - в это тоже будем инвестировать средства также, как и в расширение географии присутствия. И, конечно, мы продолжим развивать качественный сервис для покупателей.

— В завершение позвольте узнать Ваш прогноз на 2017 год?

— Год предстоит непростой. Понятно, что есть отложенный спрос, но и участники бизнес-процесса стали осторожнее. Не открою Америки, если скажу, что слабые будут терять позиции, а сильные постараются их занять. Можно робко предположить, что рынок начнет постепенное восстановление, но главной задачей будет удержаться!

LADA VESTA

Новое поколение LADA

от 509 000 рублей*



Реклама

ТЕХИНКОМ

4 дилерских центра в Москве: МКАД 14 км, МКАД 47 км, МКАД 65 км, МКАД 105 км

Телефон: +7 (495) 778-98-50

techincom.lada.ru



Система экстренного оповещения ЭРА-ГЛОНАСС



Гарантия 3 года или 100 000 км



Кузов из высокопрочной стали



Отличная управляемость



Система курсовой устойчивости (ESC)



Дорожный просвет 178 мм



Система помощи при трогании на подъеме (HSA)



LADA Assistance***



ЗИМНЯЯ РЕЗИНА**
В ПОДАРОК

Рекомендованная розничная цена на покупку нового автомобиля LADA Vesta в комплектации Classic (Классик), 1.6л., 106 л.с., 5MT с учетом скидки по программе ТРЕЙД-ИН 20 000 руб. Предложение не является офертой и действительно до 31.12.2016 г. для новых автомобилей LADA Vesta с ПТС 2016 г.в.

Комплект зимних шин Nokian Nordman 185/65 R15 или Nokian Nordman 205/55 R16 в зависимости от комплектации LADA Vesta в подарок при покупке нового автомобиля LADA Vesta в любой комплектации до 31.12.2016 г.

*** LADA Ассистанс.

LADA

lada.ru



Участника госзакупок могут ограничить в выборе документов для обоснования демпинговой цены

Новшество касается только конкурсов и аукционов. Сейчас их участники могут сами выбирать документы для того, чтобы подтвердить цену при демпинге. Если законопроект примут, с 1 января участникам закупок придется руководствоваться правительственным списком документов, который пока даже не утвержден.

Представить документы из этого списка нужно будет в случае демпинга при закупке топлива, а также товаров, перечень которых утвердит правительство. Сейчас же обосновать цену требуется для жизнеобеспечения. Это нужно, если участник предложил цену контракта, которая ниже НМЦК на 25% и более.

Обоснованием по Закону N 44-ФЗ могут служить гарантийное письмо от производителя, а также иные документы по выбору участника. Они должны подтверждать возможность поставить товары по предложенной цене. Исчерпывающего перечня документов закон не содержит.

Документ: Проект Федерального закона N 32913-7 в документации сослался на ГОСТ — в аукционной заявке можно не приводить данные о товаре.

Участнику электронного аукциона в подобном случае достаточно привести в первой части заявки только согласие на поставку товара. Его характеристики описывать не надо, считает Минэкономразвития.

Если заказчик не ограничился ссылкой на ГОСТ и указал в документации об электронном аукционе параметры товара, соответствующие ему, участник должен указать в заявке характеристики товара. Министерство считает это необходимым.

Полагаем, если в последней ситуации проигнорировать разъяснения Минэкономразвития и не перечислить в заявке критерии товара, участника могут не допустить к электронному аукциону. А вот ссылку на ГОСТ участник в первой части заявки в таком случае приводить не должен. Она не является конкретным показателем товара и не позволяет понять его характеристики. Это ранее отмечало ведомство.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 30.09.2016 N Д28и-2640

Минэкономразвития указало, когда по 223-ФЗ можно закупить строительные работы вместе с оборудованием, Заказчик вправе провести такую закупку, если необходимое оборудование неразрывно связано с объектом строительства.

По мнению ведомства, таким является оборудование, поставка и установка которого в дальнейшем потребуют изменения конструктивных решений объекта строительства. Последние предусматриваются в проектной документации.

Закупка в одном лоте строительных работ и поставки оборудования, которое технологически и функционально не связано с объектом строительства, может привести к ограничению конкуренции. Подобные действия запрещены Законом о защите конкуренции.

Чтобы антимонопольный орган не аннулировал итоги закупки, рекомендуем заказчикам учесть разъяснения Минэкономразвития при формировании объекта закупки.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 16.09.2016 N Д28и-2405

С 25 ноября госзаказчик сможет строже отбирать подрядчиков для стройки уникальных объектов.

Изменения внесены в постановление правительства. Для постройки уникального объекта заказчик сможет провести конкурс с ограниченным участием. Это возможно, когда начальная (максимальная) цена контракта при закупке для государственных нужд превышает 150 млн руб., для муниципальных нужд — 50 млн руб.

Проводить конкурс с ограниченным участием, соблюдая такие пределы НМЦК, можно будет и при реконструкции или капремонте уникальных объектов капитального строительства либо при сочетании этих работ.

К уникальным объектам капитального строительства по ГРК РФ относится, например, здание высотой более 100 м по проектной документации. При этом

оно не должно являться особо опасным и технически сложным объектом.

Напомним, конкурс с ограниченным участием отличается от обычного тем, что к участникам кроме единых требований, предъявляются дополнительные. Победитель выбирается из тех участников, которые пройдут предквалификационный отбор.

Документ: Постановление Правительства РФ от 14.11.2016 N 1185 (вступает в силу 25 ноября 2016 года)

Заказчику по 223-ФЗ лучше не «отсекать» участников закупки по размеру уставного капитала.

Если заказчик в закупочной документации установит требование о размере уставного капитала организаций-участников, антимонопольный орган может признать это нарушением Закона о защите конкуренции. Так считает Минэкономразвития.

Вывод основан на том, что данный Закон запрещает при проведении закупок ограничивать, не допускать или устранять конкуренцию. Не разрешены даже те действия, которые могут привести к таким последствиям.

Суды оценивают подобные ситуации по-разному. В одних случаях они признают, что устанавливать требования о размере уставного капитала участников можно, поскольку положение о закупке заказчика не содержит исчерпывающего перечня требований к участникам. В других случаях суды считают, что включение этого требования в документацию неправомерно, так как ограничивает конкуренцию.

Отдельные суды полагают: можно установить такое требование при закупках страховых услуг, если оно обусловлено размерами возможных страховых выплат заказчику.

Чтобы действия заказчика не были признаны нарушением законодательства, а итоги закупки не были аннулированы, рекомендуем не включать в закупочную документацию требование к размеру уставного капитала организаций — участников закупок.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 20.07.2016 N ОГ-Д28-8819

Стороной госконтракта не может быть уполномоченный орган, если он лишь выбирает поставщика.

Если уполномоченному органу передано только право определить исполнителей, стороной контракта будет заказчик. Если же такой орган наделен всеми полномочиями, в том числе на заключение контракта и его исполнение, то стороной контракта является он. Так считает Минэкономразвития.

Выводы министерство сделало на основании норм Закона N 44-ФЗ о централизации закупок на региональном и муниципальном уровне. Полагая, позицию ведомства можно применять и при централизации закупок на федеральном уровне. Это обусловлено сходством правил централизации таких закупок и закупок для нужд субъекта и муниципальных нужд. Кроме того, ведомство ранее отмечало: когда госоргану передаются все полномочия по проведению закупки для нескольких заказчиков федерального уровня, именно этот орган становится заказчиком.

Напомним, по Закону N 44-ФЗ правила взаимодействия заказчиков с уполномоченными органами, в том числе круг обязанностей последних, должны быть определены решениями о создании таких органов либо решениями о наделении их полномочиями. Обычно подобные решения принимает вышестоящий орган.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 21.09.2016 N Д28и-2546

Если на закрытый аукцион явился один участник, госзаказчик вправе заключить с ним контракт.

Заключить контракт можно, если заявка такого участника закрытого аукциона соответствовала требованиям документации. Заказчик заключает с этим участником контракт как с единственным поставщиком, подрядчиком или исполнителем. Данной позиции придерживается Минэкономразвития.

Министерство также пояснило: если на процедуру проведения закрытого аукциона не явился ни один из допущенных участников, то он признается несостоявшимся. Ведомство не указало, вправе ли заказчик в этой ситуации заключить контракт с единственным поставщиком, подрядчиком или исполнителем.

Полагаем, такая возможность у заказчика есть. По Закону N 44-ФЗ, если закрытая закупка признана несостоявшейся, заказчик вправе заключить контракт с единственным поставщиком, подрядчиком или исполнителем. Заключение контракта в этом случае потребует согласовать с ФАС.

Документ: Письмо Минэкономразвития России от 19.09.2016 N Д28и-2574.



PALFINGER



KAMAZ



ГАЗ
г р у п п а



Компания АО «Межрегиональное объединение «ТЕХИНКОМ» — официальный мультибрендовый дилер с опытом работы на рынке более 20 лет.

Автосалоны LADA, УАЗ

м. Строгино
ул. Кулакова, вл. 24, корп. 3

14 км. МКАД (внешняя сторона),
МО, г. Котельники, Коммерческий пр-д, д. 8

Отделы продаж коммерческой техники

г. Москва, м. Октябрьское поле
ул. Расплетина, д. 5

г. Москва, м. Тушинская
Волоколамское ш., д. 73

г. Санкт-Петербург, м. Обухово
Грузовой проезд, д. 27

МО, г. Подольск, Домодедовское ш., д. 7

Автосалоны LADA

47 км. МКАД (внешняя сторона), стр. 3

105 км. МКАД (внутренняя сторона)
Щёлковское шоссе, д. 100, корп. 1

Грузовой техцентр

МО, г. Подольск
Домодедовское ш., д. 7

г. Санкт-Петербург, м. Обухово
Грузовой проезд, д. 27

Производственно - сервисный центр

г. Тверь, пл. Гагарина, д. 1

Департамент корпоративных продаж

• отдел по работе с коммерческими
организациями: **(495) 956-32-95**

• отдел по работе с бюджетными
организациями: **(495) 785-54-44**



ЕК ТЕХИНКОМ
МЕЖРЕГИОНАЛЬНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ

многоканальный телефон
(495) 974-37-47

www.mroteh.ru
www.техинком.рф